



MASTER KEY

ESCOLA DE NEGÓCIOS

VOCÊ E SEU NEGÓCIO EM OUTRO PATAMAR EM 12 SEMANAS

MAIS DO QUE UMA METODOLOGIA DE TRABALHO,
UMA JORNADA DE DENTRO PARA FORA!

A CHAV

INSTITUTO HACK
TREINAMENTOS & FORMAÇÕES

POR QUE CADA VEZ MAIS PESSOAS TÊM BUSCADO DESENVOLVER ATITUDE EMPREENDEDORA?

1. Conquista independência financeira. Por que isso é tão importante?

1. 95% dos profissionais não possui um Planejamento Financeiro eficaz voltado para a Liberdade Financeira, tampouco, musculatura comportamental diária para monitorar entradas e saídas, sobretudo, diversificação de rendas (T. Harv Ecker e outros, 2020 e World Trade Organization - OMC);
2. As garantias de futuro, frente às incertezas no cenário atual, são poucas. Isso se justifica frente às constantes crises econômicas (FMI), inversão da pirâmide etária, uma previdência e aposentadoria em estado terminal (LEITÃO & ANNENBERG); e
3. Nossas experiências escolares, familiares e de mercado não ensinam ou aperfeiçoam nossa relação com o dinheiro. Sendo assim, tanto em termos técnicos como comportamentais, mais de 90% das pessoas possui alguma debilidade com o dinheiro – denominada como “dinheirofobia”.

2. Incremento da musculatura de mudança. Por que isso é tão importante?

1. A competitividade aumentou 300% nos últimos anos (pré-COVID). O Brasil assume a 56ª posição no índice de competitividade (World Competitiveness Yearbook – WC – 2019), o que muitas vezes resulta no turnover do colaborador (aliado a descartabilidade e perecibilidade das empresas ou negócios);
2. Inteligência Artificial vai dominar os processos burocráticos e, até 2030, aproximadamente 85% das profissões serão novas, ou seja, ainda nem foram inventadas, segundo estudo encomendado pela Dell Technologies para o IFTF (Institute for the Future, 2020); e
3. Fruto das incertezas atuais, aliadas ao medo, resultam em desgastes emocionais como insegurança, ansiedade, estresse dentre outros – assumindo o Brasil, alguns dos piores índices internacionais (OMS, 2020).

3. Protagonismo – competência comportamental empreendedora

1. Um ano após o COVID –14,6% dos brasileiros estão sem trabalho (14 milhões – IBGE). Ano passado, 3,36 milhões de empresas foram abertas e 1,04 milhão foram fechadas. Assim, excluindo-se a necessidade e sobrevivência (caso de boa parte dessas organizações abertas), indaga-se: Quanto vale ser dono do campo e da bola?
2. Esse protagonismo é uma competência empreendedora muito valorizadas no mercado atual, pois empreendedores impulsionam negócios a favor dos seus objetivos, além de influenciar positivamente os seus liderados. Assim, toda a empresa cresce; e
3. O desenvolvimento de competências empreendedoras é possível! É necessária dedicação, planejamento, com objetivos e prazos sobre o que deseja desenvolver – e ação, muita ação!

4. Trabalhar com o que gosta. Por que isso é tão importante?

1. A paixão por alguma área é o que leva a Atitude Empreendedora. Aqueles que só investem por necessidade ou obrigação/dever familiar, que não colecionam dados e fatos para tomada de decisão da viabilidade mercadológica e financeira, não alcançam os resultados, a influência e a segurança desejados – fecham ou desanimam (SEBRAE, 2020); e
2. Quando alguém alavanca sua carreira ou negócio, é comum que escolha trabalhar com algo que dê prazer, não importa o que seja. Sendo assim, mesmo que tenha a necessidade de dedicar mais horas ao negócio, esse tempo é recompensado pela felicidade de trabalhar com o que gosta e que realmente faz sentido.

O QUE DO SEU CONDICIONAMENTO O IMPEDE DE CRESCER E EXPANDIR PROFISSIONALMENTE PARA ALAVANCAR NOVOS RESULTADOS?

Em primeiro plano, deixe-me apresentar. Meu nome é Eduardo Hack, sou Professor, Empreendedor e Head Trainer. Trabalho desenvolvendo pessoas há 26 anos. Em suma, ajudo as pessoas a desenvolverem sua veia empreendedora e serem bem-sucedidas e autorrealizadas na carreira e negócios. De forma sucinta, meu propósito é impactar vidas, carreiras e negócios, através do ajuste do “quem sou” para “quem eu quero me tornar” e “como posso fazer isso”.

Com os anos e dezenas de formações, consultorias e contatos com empresas e experts, desenvolvi um treinamento observando as lacunas na formação dos diversos cursos (professores x mercado x resultado dos egressos), sobretudo, modelando o que há de melhor nos métodos de autodesenvolvimento e administração.

Percebi que, somos direcionados e condicionados por nossas experiências escolares, familiares, profissionais dentre outros fatores há barreiras invisíveis que, somente um trabalho robusto de Autoconhecimento e Autodesenvolvimento pode contribuir com o alcance de outros patamares. Assim, com a execução das ações propostas, com propósito e de propósito, você desenvolverá Atitude Empreendedora, estará melhor sucedido (a) em sua carreira, vida e negócio.



**3 MESES
DE IMERSÃO**

**ATITUDE
EMPREENDEDORA**

**68 HORAS DE
CAPACITAÇÃO**

**MÉTODO
INTERNACIONAL**

- O que é a Escola de Negócios – EN do Instituto Hack?

É um programa de transformação profissional do Instituto Hack, um treinamento intensivo criado com base nos principais métodos comportamentais da Neurociência aliados às principais escolas da Administração mundial (com suas áreas de gestão funcionais fins e meio de qualquer negócio. As quais basicamente compreendem: marketing e produção (fim) e administração financeira, materiais, recursos humanos, serviços e gestão (meio)).

VOCÊ NÃO É O QUE DIZ QUE VAI FAZER, VOCÊ É O QUE VOCÊ FAZ!

Você aqui na EN vai aprender mais do que técnicas de empreender ou formatar um negócio. Em uma imersão de 90 dias, com desafios para despertar sua identidade, você descobre seu perfil comportamental, perfil empreendedor, suas habilidades, desenvolve competências técnicas e comportamentais para ser estratégico e alavancar resultados.

Nas horas de capacitação, com atividades práticas cientificamente fundamentadas, que mostram como agem os profissionais de sucesso, você desenvolve uma musculatura comportamental de Atitude Empreendedora para fazer acontecer em seu mercado!

**15 ANOS DE
EXPERIÊNCIA**

**MAIS DE 5000
TREINANDOS/
EMPRESAS**

**DEZENAS DE
TREINAMENTOS**

**HARD &
SOFT SKILLS**



FAZER O MASTER KEY ESCOLA DE NEGÓCIOS É (RE)CONHECER AS OPORTUNIDADES QUE ESTÃO EM VOCÊ!

POR QUE PARTICIPAR?

É comum ouvir que empreendedores nascem, não se fazem. Entretanto, o Instituto Hack tem a firme convicção de que atitudes empreendedoras podem ser desenvolvidas e que o potencial empresarial é uma qualidade muito comum. A Escola de Negócios Master Key é um treinamento intensivo, destinado a aumentar seu potencial para gerir melhor o seu negócio ou para iniciar algo novo. Neste programa, você aprenderá a identificar seu potencial empreendedor, de sua carreira ou negócio, bem como demais características comportamentais, sobretudo, desenvolvê-las, e assim, descobrir novas oportunidades de negócio.

Pesquisas com os maiores empreendedores de sucesso identificam que a competência em vendas / negociação / influência bem como a relação com o dinheiro (planejamento, diversificação de rendas, controle e monitoramento) e a (auto) liderança (iniciativa, motivação, comprometimento dentre outros) são fatores que condicionam o crescimento de todo e qualquer carreira ou negócio.



MASTER KEY
ESCOLA DE NEGÓCIOS

COMO FUNCIONA O TREINAMENTO?

As aulas acontecem nas terças ou quartas feiras (2 noites por semana, durante 3 meses), onde o profissional identifica e compreende pontos específicos de melhora em seu trabalho, sobretudo, recursos comportamentais e técnicas para desenvolver atitude empreendedora. Os exercícios buscam desenvolver tais competências nos diversos elementos que compõem todo e qualquer negócio, os quais são ministrados por profissionais que são professores doutores, pesquisadores, empreendedores e consultores com larga experiência na temática abordada. O somatório dessas técnicas promove verdadeiros saltos de autoconsciência, auto responsabilidade, que resultam em ação!

O Método basicamente se respalda no C.H.A. Explica-se, C. = Conhecer (no sentido de saber/conhecimento); H. = Habilidades (no sentido de saber fazer); e A. = Atitude (no sentido de querer fazer), os quais bebem dos saberes da moderna Administração Estratégica, Filosofia e Psicologia Positiva, com os recursos de apostilas, testes, arquivos em PDF, livros, Ebooks, filmes, documentários, palestras, vídeos, desafios dentre outros, que ocorrem pela plataforma web (sendo assim, faz-se necessário uso de computador ou notebook com câmera, caixas de som, smartfone, espaço isolado para efetiva concentração).

MÊS 1			
TER ou QUA	TER ou QUA	TER ou QUA	TER ou QUA
IECN	IECN	IECN	IECN
MC	MC	MC	MCV
			MC
MÊS 2			
TER ou QUA	TER ou QUA	TER ou QUA	TER ou QUA
VCT	VCT	VCT	VCT
MC	MC	MC	MC
MÊS 3			
TER ou QUA	TER ou QUA	TER ou QUA	TER ou QUA
PK	PK	PK	PK
01F	01F	01F	01F
MC	MC	MC	MC

LEGENDAS

Módulo IECN – Inteligência Emocional para Carreira e Negócios (16h)
Módulo Desafio MCV – Uma Marca Chamada Você (1h)
Módulo VCT – Vendas a CHAVE de Tudo (16h)
Módulo PK – Prosper Key – a CHAVE da Prosperidade (16h)
Módulo 01F – Do Zero à Independência Financeira (4h+ 8h)
MC – Master Class (descritas no folder "Expertise dos Consultores")

PARA QUEM É INDICADO O TREINAMENTO?

Pessoas que já identificaram, que sabem e **QUEREM MELHORAR MUITO** suas carreiras ou negócios.

- ☒ Profissionais Liberais;
- ☒ Vendedores;
- ☒ Diretores, Gerentes ou Gestores (cargos de liderança);
- ☒ Aspirantes a Empreendedor; e
- ☒ Empreendedores.

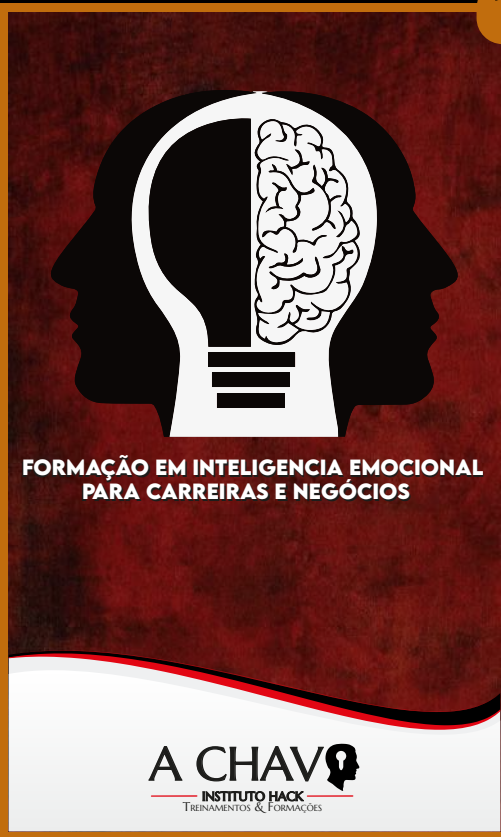
BENEFÍCIOS

- Construção de uma nova realidade através dos 4 passos (módulos) através da Identificação, Aceitação, Transformação, Planejamento e Ação;
- Potencializa Carreiras e Negócios através do aumento da Inteligência Emocional;
- Prepara, destrava, turбина a competência em vendas nos profissionais (independente da área) com as técnicas e ferramentas mais modernas do mercado (torna-se capaz de vender qualquer coisa);
- Provoca viradas de CHAVE e sacadas de quem quer realizar (fazer acontecer);
- Promove dinâmicas divertidas e reflexivas, das quais muitas podem ser replicadas em ambientes de trabalho;
- Utiliza Metodologia instigante e prazerosa de trabalhar;
- Identifica pontos a serem melhorados, os quais são descobertos através de perguntas, com foco na causa e solução (de dentro para fora);
- Transforma sua vida financeira, através da compreensão e reprogramação dos modelos e condicionamentos mentais do dinheiro, da criação de caminhos para renda passiva; sobretudo, da alavancagem dos negócios.
- Proporciona clareza nos pontos a serem trabalhados e aperfeiçoados (diagnóstico), com o olhar de diferentes profissionais de áreas técnicas e comportamental;
- Engaja o treinando no “como” para alcançar seu futuro profissional; e
- Planeja a Independência Financeira, através da criação de alternativas de renda, análise de mercado e viabilidade financeira, com fomento e implementação de negócios lucrativos.



MÓDULOS

1



**FORMAÇÃO EM INTELIGÊNCIA EMOCIONAL
PARA CARREIRAS E NEGÓCIOS**

A CHAVO
INSTITUTO HACK
TREINAMENTOS & FORMAÇÕES

2



VENDAS
A CHAVE DE TUDO

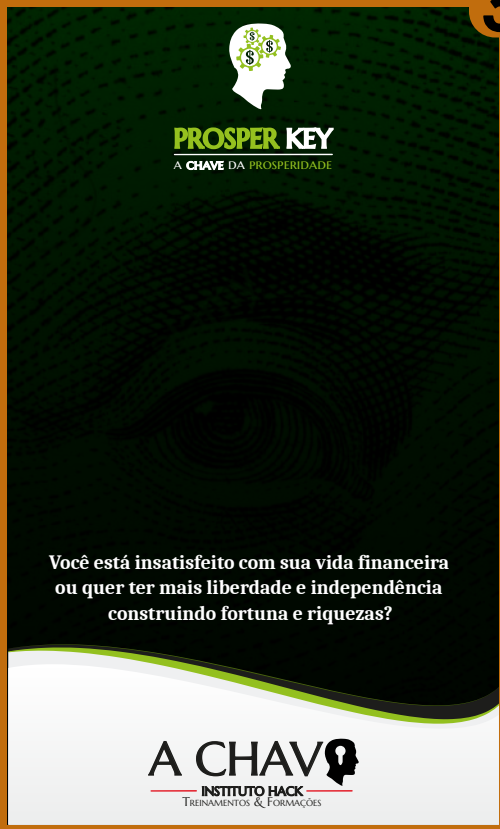
Se seu filho ou filha dissesse:

QUERO SER
VENDEDOR
QUANDO CRESCER

Você sentiria orgulho ou vergonha?!

A CHAVO
INSTITUTO HACK
TREINAMENTOS & FORMAÇÕES

3



PROSPER KEY
A CHAVE DA PROSPERIDADE

Você está insatisfeito com sua vida financeira
ou quer ter mais liberdade e independência
construindo fortuna e riquezas?

A CHAVO
INSTITUTO HACK
TREINAMENTOS & FORMAÇÕES

4



**DO ZERO À
INDEPENDÊNCIA FINANCEIRA**

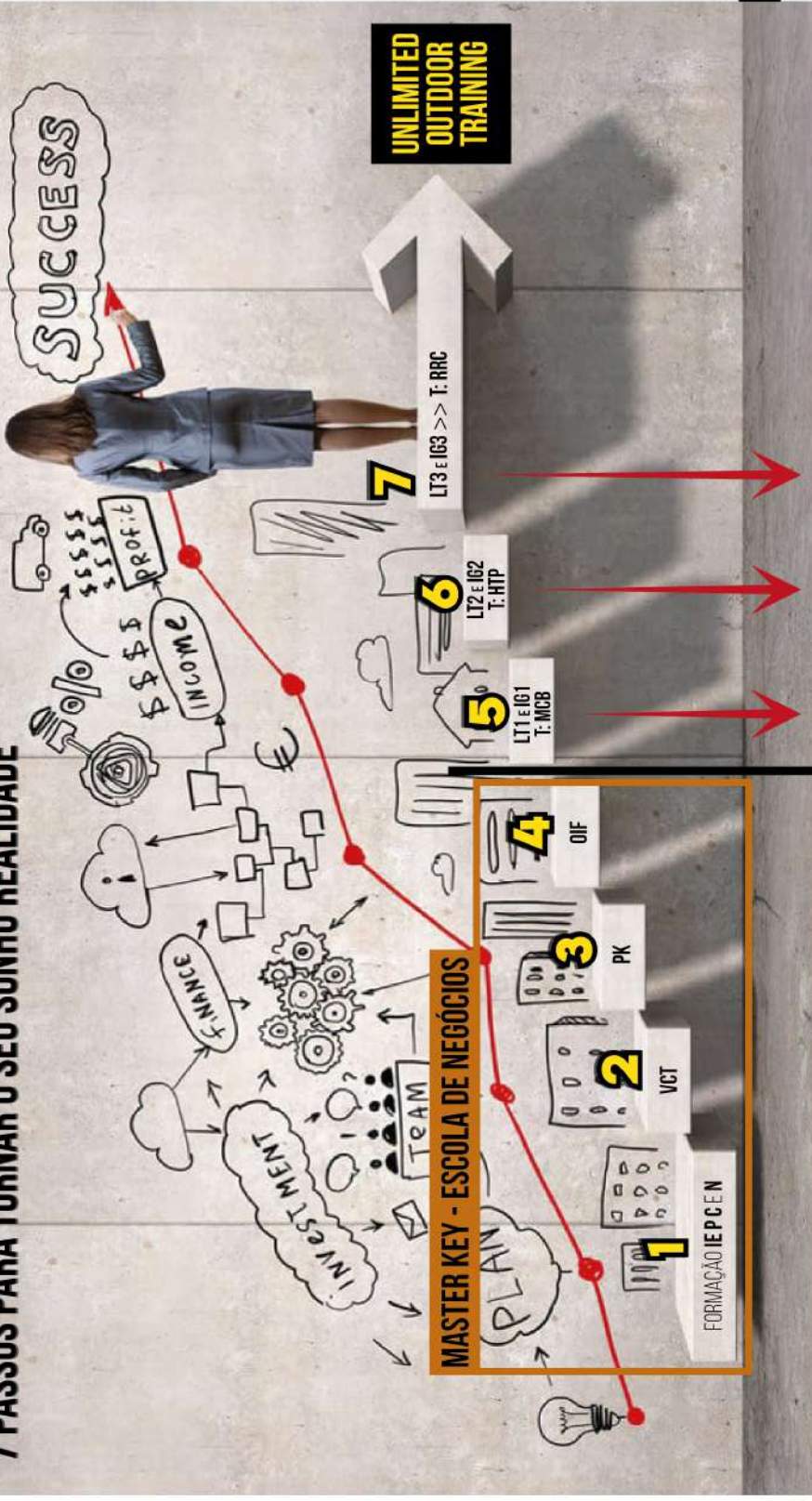
A CHAVO
INSTITUTO HACK
TREINAMENTOS & FORMAÇÕES



MASTER KEY
ESCOLA DE NEGÓCIOS

MÉTODO VERUS:

7 PASSOS PARA TORNAR O SEU SONHO REALIDADE



SEMINÁRIOS

VERUS
TREINAMENTOS
FORMAÇÕES
VERUS MASTER

BPC
FLOW
PNLBP
CSEP

LEGENDAS

- PASSO 1 – FIECN – Formação em inteligência emocional para carreira e negócios
- PASSO 2 – VCT – Vendas a chave de tudo
- PASSO 3 – PK – Prosper key – a chave da prosperidade
- PASSO 4 – OIF – Do 0 a independência financeira
- PASSO 5 – LT1 – A chave da transformação
- PASSO 5.1 – IG1 – Life plan – plano de vida e carreira

T: H, M.C, PNL – Homeopatia - microfisioterapia – constelação sistêmica e programação neurolinguística
T: A, H.P.T - Aromaterapia, hipnose, psych-k e thetahealing
T: M, C, R, RC – Musicoterapia, cromoterapia, renascimento e roda de cura
FORMAÇÕES (CCBC – Coaching for companies, businesses and professions. FLOW – a chave da comunicação; PNL CBC – Neurolinguistic programming for companies, businesses and professions. CS CBC (IDEM)
UNLIMITED OUTDOOR TRAINING

DEPOIMENTOS DE QUEM CONHECE NOSSOS CONTEÚDOS



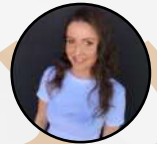
Matheus Oro

(@PAPELARIAENCOPEL)

Os impactos gerados após algumas aulas são nítidos, não só entrega conhecimento, mas desperta o interesse pelo aprendizado. Essencial para o cenário atual de **intensa transformação** e necessidade de aperfeiçoamento.

Luiza Zenatti Fadanelli

(@QUINTADAOLIVA, @PATEODOFOGO, @LUIGIAPIZZERIA)



Fiquei surpresa com a quantidade e a qualidade dos conteúdos que foram mostrados. Eu acho que se eu pudesse resumir em duas palavras em inglês seria **mind blowing** – **minha cabeça está explodindo de ideias**, então estou muito contente, muito feliz!



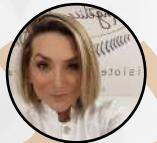
Bruce Brussolo

(@B2COMM)

O Mercado tem se transformado dia a dia e exigido de nós, profissionais da comunicação e Marketing, ações mais focadas e pro ativas. Desde que comecei a estudar os conteúdos do professor Eduardo Hack, **minha perspectiva de negócio mudou drasticamente para melhor**. Conceitos de inteligência emocional, empatia e foco nos objetivos tem tornado minhas ações mais efetivas. Não só recomendo, eu vivo isso diariamente.

Angélica Pacagnan

(@ANGELICAFISIOPOSTURAL)



Ser um profissional qualificado hoje implica encarar de frente todos os desafios e estar aberto às mudanças. Estive por semanas, diante de um arsenal de ferramentas e conteúdos passados pelo @dr. eduardohack que só poderiam me levar a muito crescimento pessoal e por consequência uma transformação no olhar e no agir na vida profissional. **Inevitável a transformação e o impacto repercute não só no cenário empresarial. Desde a seriedade na condução das palestras (onde houve por parte dos responsáveis capacidade de transformar em todos os participantes palavras em atitudes)** ao nível de profissionalismo do Instituto Hack - seja na Escola de Negócios MASTERKEY aplicada, ou na CHAVE Leader Training...tudo **extremamente completo e organizado** (com vários conteúdos significativos). Vivi a experiência e posso afirmar: esses conteúdos chegaram ao mercado visando transformar vidas, não somente incentivar o empreendedorismo, carreiras e negócios. #eurecomendo



Jéssica Micheli

(@PARANADECOR)

Procurei o Instituto Hack para buscar um treinamento em desenvolvimento pessoal e vendas para toda equipe de vendas Paraná DECOR, com isso a chave virou! **Conseguí melhorar bastante a comunicação com toda equipe interna e também o relacionamento deles com o cliente**, ajudando todos a entender melhor o cliente e conseguir fazer o fechamento da venda, logo o faturamento da loja aumentou significativamente e consequentemente deles também. Foi muito importante eu como líder fazer junto esse treinamento além de melhorar minha comunicação com eles a confiança que passo hoje para eles e para o cliente é outra, assim podendo agir da maneira correta com o coração e razão!

VOCÊ SE INSCREVENDO AGORA, VOCÊ GANHA COMO BÔNUS:

- ✓ Palestra – Quem não faz poeira come poeira;
- ✓ Palestra – Atitude Empreendedora – a CHAVE para atingir resultados extraordinários;
- ✓ DESAFIO – Uma Marca chamada VOCÊ;
- ✓ DESAFIO – Me POUPE – 10 passos para turbinar a sua vida financeira;
- ✓ Plataforma Key Idea – Dezenas de vídeos (hard e soft skills) para alancar sua carreira ou negócio;

Certificado de conclusão:



Mentoria Exclusiva com o Criador do Método

Ao se inscrever no curso você também conta com um cronograma de encontros ao VIVO e um acompanhamento especial comigo até o final da formação.

Garantia Incondicional

Você tem acesso a um conteúdo incrível, realmente diferenciado, mesmo assim, caso não se sinta a vontade para continuar, você tem 7 dias após sua inscrição para realizar a solicitação de reembolso integral.

▶ INVESTIMENTO

Garanta a sua vaga para a próxima turma (*máximo 40*):
Preço Normal: ~~R\$ 5.997,00~~

1º Lote (20 vagas)

Apenas 12 x R\$ 149,70 ou R\$ 1.497,00 à vista (aprox. 75% de desconto)

2º Lote (20 vagas)

Apenas 12 x R\$ 199,70 ou R\$ 1.999,70 à vista (aprox. 66% de desconto)

3º Lote (20 vagas)

Apenas 12 x R\$ 299,70 ou R\$ 2.999,70 à vista (aprox. 50% de desconto)

QUEM MINISTRA O SEMINÁRIO?



DR. EDUARDO HACK HEAD TRAINER

- Formação em Head Trainer pelo Instituto Lyouman;
- Formação e Certificação Internacional Practitioner em PNL pelo Instituto Elsever;
- Formação e Certificação Internacional Coaching pela Sociedade Latino Americana de Coaching;
- Formação como analista comportamental de DISC Certification Training;
- Formação em Reiki pelo Instituto Reikiano;
- Formação e Certificação Internacional em Practitioner em Barra de Access da Access Consciousness;
- Formação em Radiestesia pelo Instituto Intelligence;
- Formação complementar na Dale Carnegie Training, Empretec (SEBRAE) e Endeavor;
- Atuante nas áreas da Neurolinguística e Coaching direcionados a treinamentos e empreendedorismo e vendas;
- Está na área da educação desde 1995, como professor Mestre desde 2003, Doutor 2012, e desenvolvimento humano com foco em Inteligência Emocional desde 2014.
- Org. e Autor do livro: Administração: Teoria e Prática: Consultoria e Cases I;
- Org. e Autor do livro: Administração: Teoria e Prática: Consultoria e Cases II;
- Autor do livro: Percepções Turísticas, Paradoxos do Real e do Imaginário – Estudo sobre Foz do Iguaçu – Terra das Cataratas;
- Mais de 40 Artigos científicos e 100 trabalhos técnicos publicados;

LIVROS



EBOOKS



26 ANOS DE
CONTRIBUIÇÃO E
TRANSFORMAÇÃO
DE VIDAS



MAIS DE 5 MIL
INDIVÍDUOS E
NEGÓCIOS
BENEFICIADOS



MELHOR
PALESTRANTE
MENTOR DA
REGIÃO DO
IGUASSU



3 LIVROS +
3 EBOOKS +
73 ARTIGOS
PUBLICADOS NO
BRASIL E
EXTERIOR



134 TRABALHOS
TÉCNICOS PARA
EMPRESAS
(BUSINESS PLAN E
PLANO DE
MARKETING)



EMPRESÁRIO:
3 EMPRESAS E
5 FONTES DE
RENDA



23 PRÊMIOS E
TÍTULOS COMO
PROFESSOR



19 PAÍSES
VISITADOS



32
TREINAMENTOS
MINISTRADOS

EXPERTISE DOS CONSULTORES



Consultor Dr. Dario Paixão

(GESTÃO DE CAPITAL HUMANO)

Empreendedor formado em Administração e Turismo, fundou nove empresas, colecionando aprendizagens no mundo corporativo por mais de duas décadas. Professor da UFPR e coordenador dos MBAs e cursos In Company da Universidade Positivo, participou diretamente da formação e qualificação de 21.000 profissionais de 6.500 organizações regionais e multinacionais. Doutor pelo Departamento de Economia Aplicada da Universidad de Málaga – Espanha, é avaliador e consultor pelo Ministério da Educação e ex-presidente do Curitiba Convention & Visitors Bureau. Diretor da Escola de Administração Pública (IMAP/Prefeitura de Curitiba)



Consultor Guilherme A. Dutra

(NEGÓCIOS INTERNACIONAIS)

Empresário, formado em Comércio Exterior pela Universidade Positivo Curitiba em 2002. Atualmente morando na China há 10 anos com experiência em desenvolvimento de fornecedores e produtos. Atualmente sócio fundador da Impex Comércio Exterior, empresa com base em Shenzhen - China, focada em exportação de produtos para o MERCOSUL.



Consultora Me. Joelma Cristina de Sousa

(INOVAÇÃO E CRIATIVIDADE)

Consultora de empresas, professora universitária, empreendedora e palestrante. Formada em Administração e Direito. Pós graduada em Didática do Ensino Superior. MBA/FGV em gestão empresarial com foco em finanças e Mestre em Engenharia de Produção pela UFSC.



Consultor Esp. Júlio César Andrade

(GESTÃO FINANCEIRA)

Administrador, especialista em Gestão Financeira, Consultor e Gestor do Projeto de Empreendedorismo no Sebrae de Foz do Iguaçu. Atendimento em 13 municípios de ações do empreendedorismo para MEIs, Micro e Pequenas Empresas e articulação com líderes regionais em prefeituras, associações comerciais e demais entidades públicas e privadas. Empresário da área de prestação de serviços de consultoria e revenda de sistemas informatizados de gestão e na área de gastronomia. Experiência em empresas reconhecidas como H Stern Joalheiros, Fiat, Ford, Ambev, Fisk e outros.



MASTER KEY
ESCOLA DE NEGÓCIOS

EXPERTISE DOS CONSULTORES



Consulor Me. Karl Stoeckl

(GESTÃO DA PRODUÇÃO E PENSAMENTO ENXUTO NA CADEIA DE SUPRIMENTOS)

Mestre em Administração, Estratégias e Organizações pela UFPR; - Pós-Graduação em Administração Estratégica; Pós-Graduação-MBA em Gestão Industrial (SENAI); Graduado em Administração com habilitação em Comércio Exterior (UNIFOZ). Experiência nas áreas de Administração Estratégica, Administração Pública, COMEX, Internacionalização de empresas, Transporte e logística Internacional. Professor Universitário, Delegado do Conselho Regional de Administração, Servidor Público Federal (UNILA) e atualmente Vereador pelo PSD em Foz.



Consulor Me. Leandro Scherer

(MARKETING ESTRATÉGICO)

Mestre em Administração (Estratégias e Organizações) - UFPR. Especialista em Gestão da Inovação - UFSC. Master Business Administration - FGV. Especialista em Docência do Ensino Superior - UDC Empresarial. Graduado em Administração e Marketing Internacional - UDC. Servidor Público Federal - Administrador. Membro do CGDM - Comitê Gestor de Desenvolvimento Municipal de Foz do Iguaçu/PR. Professor do Centro de Ciências Sociais da Unioeste. Pesquisador da banca de avaliadores da Fundação Araucária.



Consultora Dra. Lilliana Bortolini Ramos

(LEI GERAL DE PROTEÇÃO DE DADOS PESSOAIS (LGPD))

Mestre em Ciências Sociais Aplicadas (Sociedade, Direito e Cidadania). Especialista em Direito Individual do Trabalho e em Direito Processual. Certificada em Proteção de Dados e Privacidade - INSPER-SP. Certificada pela EXIN em Privacy and Data Protection Essentials. Advogada especialista em direito de trabalho e proteção de dados há 25 anos.



Consulor Me Luiz Antonio Rolim de Moura

(NEGÓCIOS INTERNACIONAIS)

Mestre em Engenharia de Produção - Gestão de Qualidade Ambiental - UFSC Univ Fed. de Santa Catarina. Graduado em Administração de Empresas. CRA PR 20-15216. Pós Graduado latu sensu - em Administração de Empresas (FAE/CDE). Pós Graduado latu sensu - em Administração de Empresas de Turismo (UNIOESTE). Pós Graduado MBA - em Administração e Negócios Internacionais (UNINTER). Pós Graduado latu sensu - em Gestão e Dinâmica dos Grupos - SBDG (SBDG/FATO). Técnico em Eletromecânica. Auditor líder em NBR ISO 14.001. Consultor Gestor de Projetos Internacionais - Certificado no Programa de Formação para Gestores de Projetos Internacionais pela InWEnt - Internationale Weiterbildung und Entwicklung gGmbH - Organização da República Federal da Alemanha dedicada à capacitação internacional e cooperação para o desenvolvimento.



MASTER KEY
ESCOLA DE NEGÓCIOS

EXPERTISE DOS CONSULTORES



Consultor Dr. Marcelo Dalanhol

(DIREITO TRABALHISTA)

Marcelo Dalanhol - Bacharel em Direito pela Universidade Paranaense - UNIPAR em 2002. Pós-Graduado em Direito Civil e Processual Civil, na Universidade Paranaense - UNIPAR. Membro da Junta de Recursos Fiscais do Município de Toledo/PR, Sócio do escritório Fonsatti Advogados Associados, Atua prioritariamente nas áreas do Direito do Trabalho e Tributário.



Consultor Marcos Vasconcellos

(GESTÃO DE RISCOS)

Professor e Consultor Empresarial Marcos Vasconcellos, Administrador, especialista em Marketing Empresarial, Engenharia da Produção e EMPRETECO. Consultor especializado em gestão de empresas nos setores de comércio e serviços. Professor Universitário por 30 anos da UNIOESTE, nos cursos de Administração, Contabilidade e Hotelaria. Consultor e Instrutor credenciado do SEBRAE por 27 anos nas áreas de Empreendedorismo, análise de viabilidade de negócios das micro e pequenas empresas, onde ministrou diversos cursos tais como: Quero Ser Empresário, Pratique Vendas, Gestão de Negócio, Excelência no Atendimento ao Cliente, Gestão Financeira, Formação do Preço de Vendas, Planejamento Estratégico-Análise e Prática, Gestão da Qualidade, Qualifica Brasil, entre outros. Exerceu a gerência das seguintes organizações: JL Shopping, Unimed do Oeste do Paraná, Ultragaz, Administer Consultoria e Assessoria Empresarial.



Consultor Rodrigo Azevedo e Consultora Valdenise Polidorio

(BRANDING PESSOAL)

Rodrigo - Mestre em Direito Econômico, possui graduação em Direito pela Unioeste. Advogado de 2008 até hoje. Professor universitário por 9 anos. Foi procurador do hospital municipal de Foz do Iguaçu. Hoje mentora de dezenas de profissionais na área do posicionamento e branding via arquétipos.

Valdenise - Consultoria de Imagem- Mason Aubele Argentina, Sonia Mac Rorey México, JB Academy Brasil. Visagismo- Mason Aubele y Sonia Mac Rorey. Imagem Masculina- Mason Aubele y Sonia MacRorey. Morfopsicologia- Evoluo. Analista Comportamental- Profiler, Line Academy. Conferencista Gerente e redatora de revista Viviendo Fronteras desde 2018.



MASTER KEY
ESCOLA DE NEGÓCIOS

EXPERTISE DOS CONSULTORES

Consultores Esp. Rodrigo Souza Marques & Esp. Luciano Tita dos Santos (MARKETING DIGITAL)



Rodrigo - Formado em Marketing e Propaganda pela UNOPAR, atua no mercado 2002. Em agências trabalhou na Artenatural, Pquatro Comunicação e desde 2013 é sócio da Dona Jurema Propaganda e Marketing. Em Marketing coordenou os departamentos em empresas como Iguassu Convention & Visitors Bureau e Innova Agrotecnologia, além de ter integrado o corpo de consultores da Mskaf Consultoria Ambiental.

Luciano - Formado em Marketing pela Uninter, atua no mercado desde 2006. Já atuou em agências como a RG Propaganda, CG Comunicação, Tato Publicidade e desde 2013 sócio da Dona Jurema Propaganda e Marketing. Atualmente responsável pelas estratégias digitais focadas em Inbound marketing e tráfego pago de resultado na gestão de vendas de franquias odontológicas, rede de escola de idiomas, associações comerciais e negócios locais.

Consultor Me. Sérgio Fabríz (GESTÃO DE CUSTOS)



Mestre em Contabilidade, possui graduação em Ciências Contábeis e Especialização em Contabilidade e Finanças pela Unioeste. Professor de Contabilidade da Uniamérica e Cesufoz. Foi Diretor Presidente do Hospital Padre Germano Lauck, e diretor administrativo do hospital universitário do Oeste do Paraná, Pró Reitor de Administração da Universidade Estadual do Oeste do Paraná, Secretário Administrativo e Financeiro da Unioeste Campus de Foz do Iguaçu. Tem experiência na área de Administração, com ênfase em Organizações Públicas.



MASTER KEY
ESCOLA DE NEGÓCIOS

COMO SE INSCREVER?

Para realizar a sua inscrição e garantir uma das vagas, você passara pela abordagem da equipe do projeto, seja por algum membro do corpo acadêmico do curso ou pela equipe de suporte ao aluno. Por se tratar de um treinamento com ênfase comportamental (*onde busca-se qualidade e não quantidade às vagas são limitadas**). Uma vez que o candidato tenha o perfil alinhado com o que será praticado e ensinado no curso, o mesmo será direcionado para efetuar o pagamento da inscrição.

Clique aqui para ter atendimento exclusivo com nossa equipe no WhatsApp
👉 [CLIQUE AQUI, QUERO ATENDIMENTO EXCLUSIVO!](#)

PERGUNTAS FREQUENTES

Bônus DIAGNÓSTICO SOBRE PERFIL EMPREENDEDOR COM DEVOLUTIVA!

Como funciona? Após realizar a sua inscrição, você receberá um teste de **PERFIL EMPREENDEDOR** para realizar e já agendar uma devolutiva com o tutor do treinamento; Essa etapa pode ser realizada de forma presencial ou à distância, com duração média de até 30 minutos. O resultado da entrevista serve como instrumento de trabalho para o participante e para a equipe que conduzirá as atividades durante o seminário.

Quero participar com meu sócio, é possível? Sim, é recomendado que participem do mesmo seminário candidatos com relação de parentesco (cônjuges, pai/mãe e filhos), sociedade ou com funções hierárquicas diferentes em uma mesma organização.

Por quanto tempo a entrevista é válida? Caso seja aprovado, a entrevista focada no candidato terá validade de 3 meses.

Quanto tempo dura a devolutiva? Em média 30 min

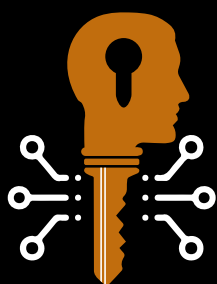
Qual é a entrega de valor? Com a Escola de Negócios, você desenvolverá Atitudes Empreendedoras e terá a oportunidade de vivenciar mudanças comportamentais, revendo os próprios conceitos e atitudes.

Dúvidas e informações?

Entre em contato com o email professoreduardohack@gmail.com. Ou através do whatsapp (45) 9 9942.1931.



MASTER KEY
ESCOLA DE NEGÓCIOS



MASTER KEY

ESCOLA DE NEGÓCIOS



PROFESSOREDUARDOHACK@GMAIL.COM



@DR.EDUARDOHACK

A CHAVO

— INSTITUTO HACK —
TREINAMENTOS & FORMAÇÕES