Hard Truths Time: 6 things you NEED to understand in order to succeed in a digital career

By Naluzz, Nov. 19th, 2022

First off, I need to explain what I'm calling *"digital careers"*. I'm talking about any type of work you can do 100% virtually. Regardless of whether you choose to work remotely or not, these are professions you can experience 100% in the digital environment. Such as: design, webdesign, copywriting, translation, proofreading, ghostwriting, social media, programming, digital marketing, branding and other professions in which *the Internet is your "main office".*

Now that's settled, we can move on.

After having started an online Career School of my own (as surprising as that may have been even for me – check out my previous post to know more about this journey), I came to realize that many youngsters popping up in my DMs are somewhat clueless of what starting a career is really like.

Well, in their defense, when I first started I was pretty clueless myself. And I didn't really have anyone to clue me in on what I could expect from my first professional experiences, but *YOU do* – ME! And that's why I decided to write this article, sharing some of my Lessons Learned about building a successful career: to right some wrongs in your own mindset, to give you a proper reality check and make sure you set realistic expectations for what's to come. Maybe get some tissue in case you shed a few tears – I'm pretty sure I'm gonna burst your bubble. Ready? Here we go.

1. No specific knowledge will work miracles in your career. This means that no specific course, workshop or method will be single-handedly responsible for your professional success. I get some youngsters in my DMs who ask me "what is your course going to do for me?" Well, nothing. It's a course. It doesn't "DO" anything. *YOU DO.* Knowledge is a TOOL. You need to USE it in order for it to work. So, make sure you don't project your responsibility onto courses, college, professors, teachers or mentors. *You are the only one truly responsible for your results.*
2. Trying to make it as an entrepreneur/self-employed isn't much different from looking for a steady job, so make sure you're willing to make the same effort. A lot of people seem irritated when I tell them they need to look for opportunities if they want to make it as a translator or any other digital profession. I'm afraid it's because they think there's a magical profession out there where you don't need to make an effort to get clients. But that simply isn't true. It's pretty much the same as looking for a job: you need to put

yourself out there, knock on some doors, look for opportunities, send out résumés and keep doing it until something pans out. Why would it be any different for freelancers or self-employed talent? Make sure you're ready and motivated to do the work of looking for work.

3. You don't need to expose yourself, but you can't hide either. Many people ask me if they need to have active social media accounts, create content or show up on stories like I do. No, you don't need to be a content creator in order to succeed professionally. However, you can't simply hide. In order for you to find opportunities – and for opportunities to find you –, you do need a résumé, a portfolio and an active routine for customer prospecting. And of course, having a profile on social media where you share what you do with the world (or at least include it in your bio) helps A LOT. The truth is, *people won't hire you for something they don't know you do.* So, don't feel like you need to become an influencer. But don't hide from the world either.
4. Success doesn't grow on trees and there's no specific timeline for success. Work for it. A lot of people who are interested in my courses ask me what is the timeline for making R$ 5k a month, or for getting their first job. I always tell them there's no specific answer I can give them, simply because the timeline is not connected to the course itself, but to the student. I have students who sign up for the course motivated and eager to do their part and, in under a month, they get their first job. On the other hand, I have students who sign up for the course and put off watching the classes as much as they can (even though all my courses are super short, perfect for binge-watching – and I'm sure your favorite Netflix show doesn't prepare you for a career, but *my courses do*. So, to these students, maybe rethink what you choose to binge… 👀). Then, when it's time to start prospecting, they cave to their fears, insecurities and self-sabotage, and stall again. All of this to say… it's not about the course, it's about *how hard you're willing to work to get fast results.*
5. Don't expect from online courses under R$ 200 what you won't even get from college. I have this awesome student who is almost graduating college as a Translator. She chose to buy my translation course. She told me, even though she was almost finished with her college studies, she still felt a little lost and insecure about her first steps as a translator. But my course made her feel better and have a clearer sense of how to get started. So yes, after this, I understood my courses are able to teach you some things that even college apparently won't. And I feel truly thrilled about that! But believe it or not, a lot of people who are interested in my courses have the strangest expectations about the opportunity to learn from me: "do you write résumés for your students?", "do you get jobs for your students?", "do you create portfolios for your students?". Apparently, for some people, it's not enough to teach a clear path towards becoming a professional, prospecting customers and building their portfolio themselves. I also need to get them their first job, write their business proposals and sing them to sleep. All of this for under R$ 200. I mean, really? Realistic expectations, guys. Stop trying to get other people to

do for you what you're not willing to do for yourself. *Learn the path, then walk it.* Which brings me to…

6. Having a mentor works wonders, but they won't walk your path for you. People love "outsourcing" their own responsibilities to others, for thinking it'll make things easier. It won't. As much as I may want to help my students, I can't do their part for them. And I definitely shouldn't, or it would make them incapable and completely dependent on me, instead of helping them become independent and empowered, successful professionals. Having a mentor is amazing, because your mentor is years (or in my case, over a decade) ahead of you. A mentor is able to warn you of the risks and wonders of certain professions, and is capable to share their successes and confidence with you. A mentor is able to train you, to advise you. Anything more than that, it's on you. So, make sure you walk into any mentorship opportunities with clear expectations.

I know some of these truths may have been hard to read, but they are necessary mindset adjustments in order to reach success. And that is what I deeply wish you all: success. I want everyone to be able to find their place in the job market, and to build a career that makes sense for them (even if other people don't understand your career choices). I want everyone to be able to "test drive" professions in an accessible way, before committing to them in the long run. And I do what I can to make that happen, through quick and affordable online courses that can help you take your first steps into professions you may be interested in trying out.

As I always say: careers are choices, not death-sentences. You don't have to choose just one profession, and you don't need to stick with what you choose. The 2 main reasons why people feel miserable in their careers are: they were forced into choosing (when they wanted more than one option) or they didn't really understand what they were signing up for (and they only found that out years later, when it felt too late to change their route). So that's why it's so important to *test drive careers and choose professional paths that allow for other career choices in the future* (such as the *Multicareer lifestyle* I teach).

You're free to choose your path. And your path is as alive as you. Allow yourself that freedom, and make sure to have the best possible mindset when making these choices.

💬 If you found this article helpful, please react and comment to support my content creation efforts. Talking to myself isn't as fun as getting to know all of you! 🤣 So, let's interact! 🦄✨

Verdades difíceis de aceitar: 6 coisas que você PRECISA entender para ter sucesso em uma carreira digital

Por Naluzz, 19 de novembro de 2022
Tradução por Beatriz Nogueira de Santana

Antes de qualquer coisa, preciso explicar o que eu quero dizer com "*carreiras digitais"*. Estou falando de qualquer tipo de trabalho que você possa fazer 100% online. Independentemente se você escolher trabalhar remotamente ou não, são profissões que você pode vivenciar 100% no ambiente digital. Tais como: design, webdesign, copywriting, tradução, revisão, ghostwriting, social media, programação, marketing digital, branding e outras profissões em que *a Internet é o seu "escritório principal".*

Agora que você entendeu, podemos continuar.

Depois de ter iniciado minha própria Escola de Carreiras Digital (por mais surpreendente que isso possa ter sido até para mim – confira meu post anterior para saber mais sobre essa jornada), percebi que muitos jovens que aparecem nas minhas DMs não têm a menor ideia de como começar uma carreira.

Bem, em defesa deles, quando eu comecei, eu também não fazia ideia. E *EU* nem tinha ninguém para me dizer o que eu poderia esperar das minhas primeiras experiências profissionais, mas *VOCÊ tem* - EU! E é por isso que decidi escrever este artigo, compartilhando algumas das lições que aprendi sobre como construir uma carreira de sucesso: para ajustar algumas coisas em sua própria mentalidade, dar a você um choque de realidade e garantir que você tenha expectativas realistas sobre o que está por vir. Inclusive, pegue uns lencinhos, caso caia algumas lágrimas - tenho certeza de que vou cortar o seu barato. Bora? Bora.

1. **Nenhum conhecimento vai fazer milagres na sua carreira.** Isso significa que nenhum curso, workshop ou método será responsável pelo seu sucesso profissional. Recebo algumas DMs no meu Instagram de jovens que me perguntam "o que seu curso vai fazer por mim?" Bem, nada. É um curso. Ele não "FAZ" nada. *VOCÊ FAZ.* O conhecimento é uma FERRAMENTA. Você precisa USAR para que funcione. Portanto, não projete sua responsabilidade em cursos, faculdades, professores, instrutores ou mentores. ***Você é o único que é realmente responsável por seus resultados.***
2. **Tentar dar certo na vida como um empreendedor/autônomo não é muito diferente de procurar um emprego fixo, então certifique-se de estar disposto a fazer o mesmo esforço.** Muitas pessoas parecem ficar irritadas quando digo que precisam buscar oportunidades se quiserem ser tradutoras ou qualquer outra profissão digital. Acredito que seja porque, infelizmente, eles acham que existe uma profissão mágica na qual você não precisa se esforçar para conseguir clientes. Mas isso claramente não é verdade. É

praticamente a mesma coisa que procurar emprego: você precisa se expor, bater em algumas portas, buscar oportunidades, enviar currículos e continuar fazendo isso até que dê certo. Por que isso seria diferente para freelancers ou autônomos? Certifique-se de estar pronto e motivado para fazer o trabalho de procurar trabalho.

3. **Você não precisa se expor, mas também não pode se esconder.** Muitas pessoas me perguntam se precisam ter contas ativas nas redes sociais, criar conteúdo ou aparecer nos stories como eu faço. Não, você não precisa ser um criador de conteúdo para ter sucesso profissional. Porém, você não pode simplesmente se esconder. Para que você encontre oportunidades – e para que as oportunidades encontrem você –, você precisa ter um currículo, um portfólio e uma rotina ativa de prospecção de clientes. E claro, ter um perfil nas redes sociais onde você compartilhe o que você faz com o mundo (ou pelo menos coloque na sua bio) isso ajuda MUITO. A verdade é que ***as pessoas não vão contratar você para algo que elas não sabem que você faz.*** Então, não sinta que precisa se tornar um influenciador. Mas também não se esconda do mundo.
4. **O sucesso não "dá em árvore" e não há um tempo certo para o sucesso. Faça por merecer.** Muitas pessoas que se interessam pelos meus cursos me perguntam quanto tempo vão demorar para ganhar R$ 5 mil por mês, ou para conseguir o primeiro job. Eu sempre digo a eles que não há uma resposta específica que eu possa dar, simplesmente porque o tempo que vai levar não está conectado ao curso em si, mas ao aluno. Tenho alunos que se inscrevem no curso motivados e com vontade de fazer a sua parte e em menos de um mês, conseguem o primeiro job. Por outro lado, tenho alunos que se inscrevem no curso e procrastinam ao máximo para assistir as aulas (apesar de todos os meus cursos serem super curtos e perfeitos para maratonar – tenho certeza que a sua série favorita da Netflix não prepara você para uma carreira, mas *meus cursos sim*. Então, para esses alunos, talvez seja bom repensar o que você escolhe maratonar…👀). Então, quando é hora de começar a prospectar, eles cedem aos seus medos, inseguranças e autossabotagem, e enrolam novamente. Tudo isso para dizer… não é sobre o curso, é sobre ***o quanto você está disposto a trabalhar para ter resultados rápidos.***
5. **Não espere de cursos online que custam menos de R$ 200 o que você não vai aprender nem na faculdade.** Eu tenho uma aluna incrível que está quase se formando na faculdade como tradutora. E escolheu comprar meu curso de tradução. Ela me disse que, mesmo que estivesse quase terminando a faculdade, ainda se sentia um pouco perdida e insegura sobre seus primeiros passos como tradutora. Mas meu curso a fez se sentir melhor e ter uma ideia mais clara de como começar. Então, depois disso entendi que, sim, meus cursos são capazes de ensinar algumas coisas que nem mesmo uma faculdade ensina. E eu me sinto verdadeiramente emocionada com isso! Mas acredite ou não, muitas pessoas que se interessam pelos meus cursos têm as mais estranhas expectativas sobre aprender comigo: "você faz currículos pros alunos?", "você consegue jobs pros alunos?", "você

cria portfólios pros alunos?". Aparentemente, para algumas pessoas, não basta ensinar como se profissionalizar, prospectar clientes e desenvolver seu portfólio. Eu também preciso conseguir seu primeiro job, elaborar suas propostas de trabalho e niná-los para dormir. Tudo isso por menos de R$ 200. Sério isso? Expectativas realistas, pessoal. Pare de tentar que outras pessoas façam por você o que você não está disposto a fazer por si mesmo. ***Aprenda o caminho, depois faça o que precisa fazer.*** O que me leva a…

6. **Ter um mentor é ótimo, mas o mentor não trilha seu caminho por você.** As pessoas adoram "terceirizar" suas próprias responsabilidades para os outros, por acharem que isso vai tornar as coisas mais fáceis. Não vai. Por mais que eu queira ajudar meus alunos, não posso fazer o trabalho por eles. E eu definitivamente não deveria, isso os tornaria inaptos e completamente dependentes de mim, em vez de permitir que se tornem profissionais independentes, capacitados e bem-sucedidos. Ter um mentor é incrível, porque seu mentor está anos (ou no meu caso, mais de uma década) à sua frente. Um mentor é capaz de alertar você sobre os riscos e maravilhas de certas profissões e inspirar você com seus sucessos e sua autoconfiança. Um mentor é capaz de treinar e aconselhar você. Qualquer coisa além disso, é com você. Então, certifique-se de entrar em qualquer oportunidade de mentoria com expectativas claras.

Sei que algumas dessas verdades podem ser difíceis de ler, mas adaptar a sua mentalidade é necessário para alcançar o sucesso. E é isso que desejo profundamente a todos: sucesso. Eu quero que todos possam encontrar seu lugar no mercado de trabalho e construir uma carreira que faça sentido para vocês (mesmo que outras pessoas não entendam suas escolhas de carreira). Quero que todos possam fazer um "test drive" de profissões de forma acessível, antes de se comprometer com elas a longo prazo. E faço o possível para que você consiga fazer isso, por meio de cursos online rápidos e acessíveis que podem ajudar você a dar os primeiros passos em profissões que você pode ter interesse em experimentar.

Como eu sempre digo: escolher uma carreira, não é uma sentença de morte. Você não precisa escolher apenas uma profissão e não precisa se limitar ao que escolheu. As 2 principais razões pelas quais as pessoas se sentem infelizes em suas carreiras são: porque foram forçadas a escolher (quando queriam mais de uma opção) ou elas "não sabiam onde estavam se metendo" (e só descobriram isso anos depois, quando parecia tarde demais para mudar de ideia). É por isso que é tão importante ***testar as carreiras e escolher caminhos profissionais que permitam outras escolhas de carreira no futuro*** (como o *estilo de vida multitrampo*® que eu ensino).

Você é livre para escolher seu caminho. E seu caminho é tão vivo quanto você. Se permita ter essa liberdade e tenha certeza de ter a melhor mentalidade possível ao fazer essas escolhas.

💬 Se você achou este artigo útil, reaja e comente para apoiar meus esforços de criação de conteúdo. Falar sozinha não é tão divertido quanto conhecer todos vocês! 🤣 Então, vamos interagir! 🦄✨