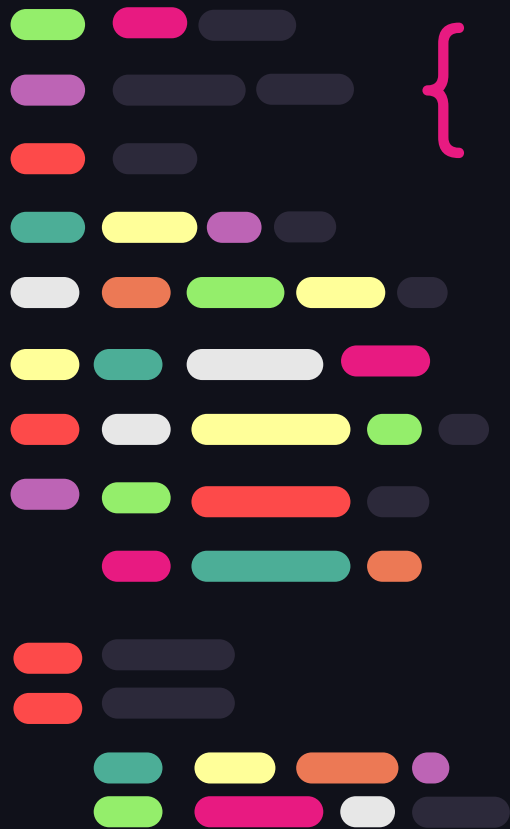




Portfolio Julio Braz

Quem Sou eu?

Olá, meu nome é Julio Braz e tenho mais de 15 anos de experiência como Inside Sales, ou seja, atuando com vendas internas. Nos últimos 4 anos, concentrei meus esforços em empresas de tecnologia, onde tive a oportunidade de trabalhar tanto na área operacional quanto como gestor, e atualmente ocupo a posição de Sales OPS.

Durante minha trajetória profissional, enfrentei desafios relacionados à integração de sistemas não conectados, como o CRM e o sistema de faturamento. Foi nesse momento que decidi aprender a programar, impulsionado pela necessidade de superar essas barreiras e também de expandir as funcionalidades do CRM através do consumo de APIs. Através desse aprendizado, tornei-me proficiente na arte de integrar sistemas via API.

Ao longo dos anos, adquiri conhecimentos sólidos nessa área, e minhas habilidades e expertise nesse campo foram reconhecidas pelos meus colegas de trabalho de empresas anteriores e também através de indicações.



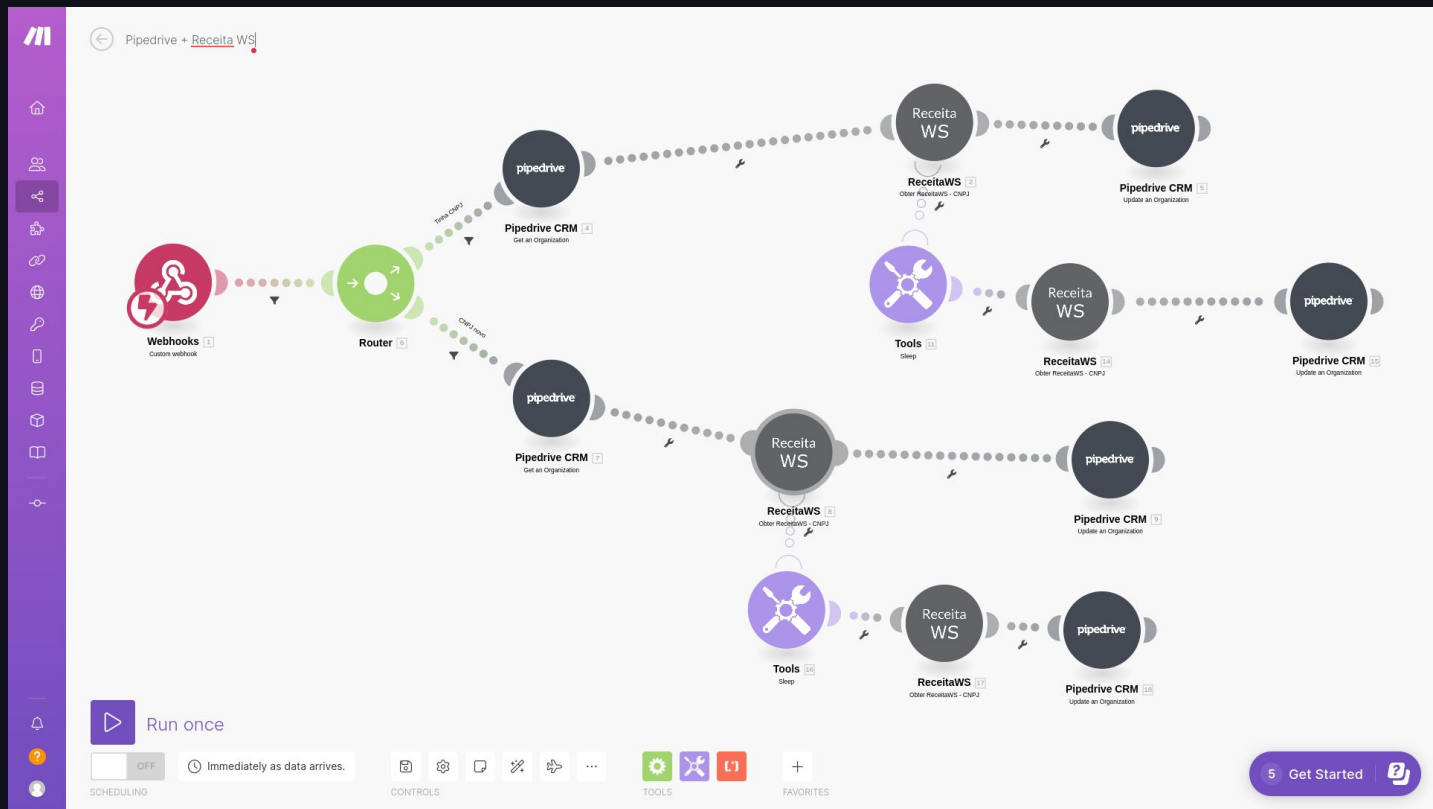
Como resultado, fui procurado por pessoas e empresas que necessitavam de auxílio para realizar integrações e automações via API.

Essa jornada me permitiu não apenas desenvolver competências técnicas, mas também aprimorar minhas habilidades de resolução de problemas e colaboração com equipes multidisciplinares. Sou apaixonado por encontrar soluções inovadoras e eficientes para desafios complexos, e sinto satisfação em ajudar outras pessoas e empresas a alcançarem seus objetivos por meio da programação.

Estou sempre em busca de novos desafios e oportunidades para crescer profissionalmente. Se você precisa de alguém com conhecimentos sólidos em integração de sistemas, automações via API e vendas internas, estou aqui para contribuir de forma positiva e fazer a diferença em sua empresa ou projeto. Vamos trabalhar juntos para alcançar resultados extraordinários!



Projetos No Make



Projetos No Make

All scenarios

[+ Create a new scenario](#)

ALL

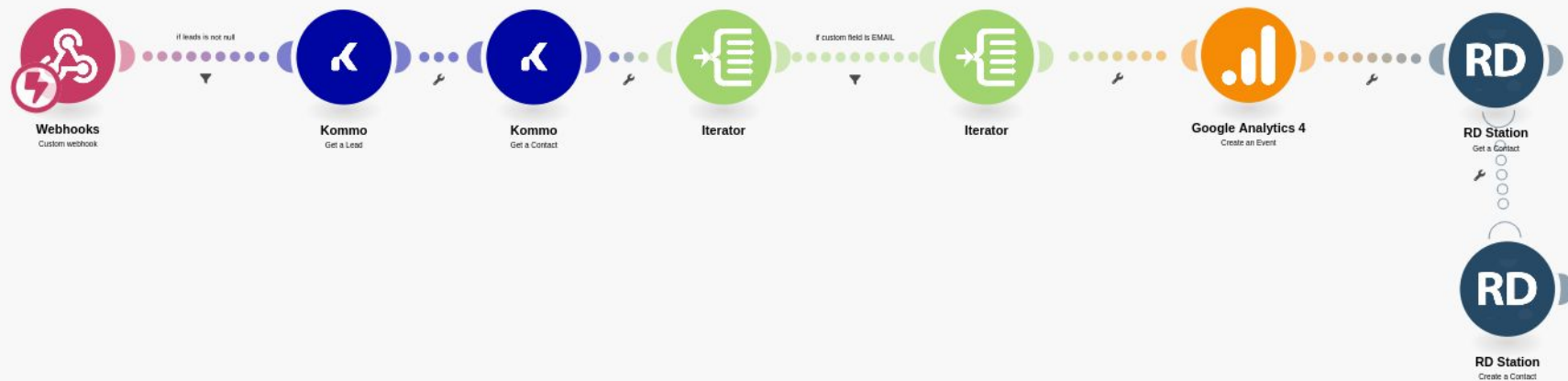
ACTIVE SCENARIOS 7

INACTIVE SCENARIOS 5

CONCEPTS 0

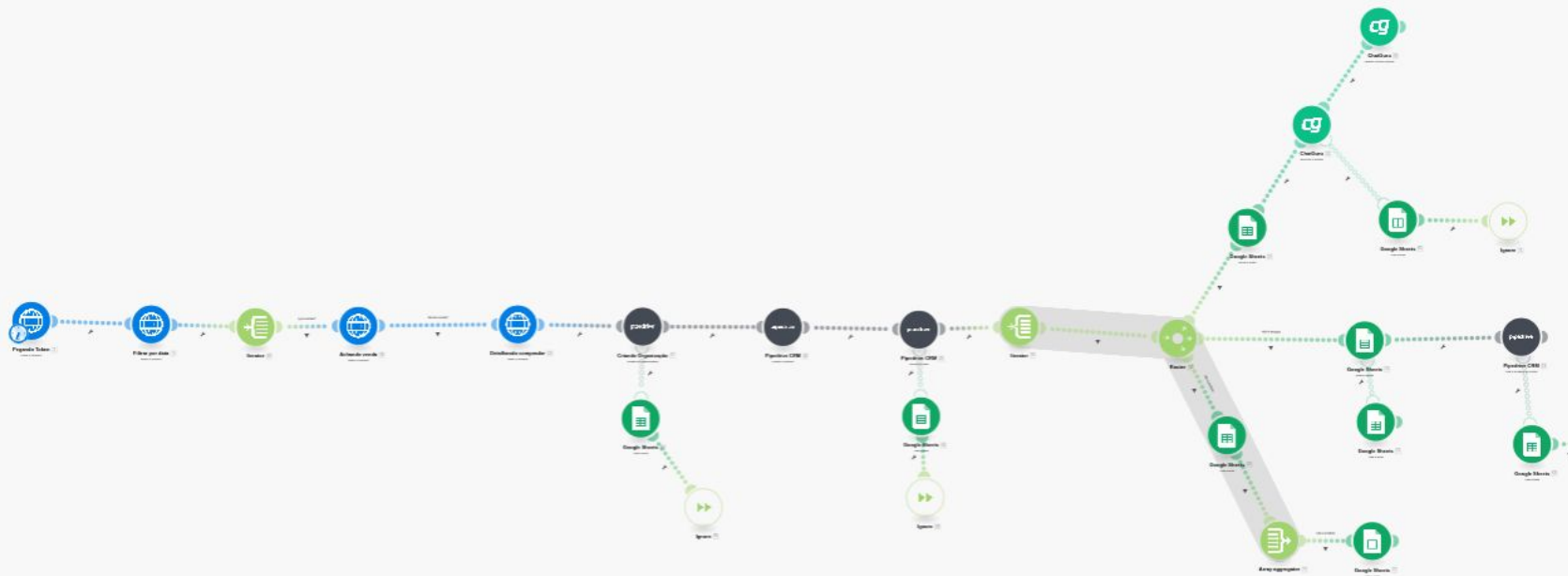
	Formulário Nativo Face [redacted]	56 96.4 KB	
	Formulário Nativo Face [redacted]	155 254.4 KB	
	Formulário Webinar [redacted]	76 167.0 KB	
	Formulário Webinar [redacted]	52 197.2 KB	
	[redacted] Enriquecimento lead pelo e-mail	291 701.7 KB Julio Cezar Ferreira Braz	
	LP Principal [redacted]	254 838.2 KB	
	LP Principal [redacted]	615 2.2 MB Julio Cezar Ferreira Braz	
	Corrigir algumas coisas - Enriquecimento pelo CNPJ	0 0 Julio Cezar Ferreira Braz	
	Formulário Connect [redacted]	0 0	
	Formulário Connect [redacted]	0 0	
	Integration Webhooks	19 1.4 KB Julio Cezar Ferreira Braz	
	raio-x das vendas	692 1.2 MB Julio Cezar Ferreira Braz	

Projetos No Make



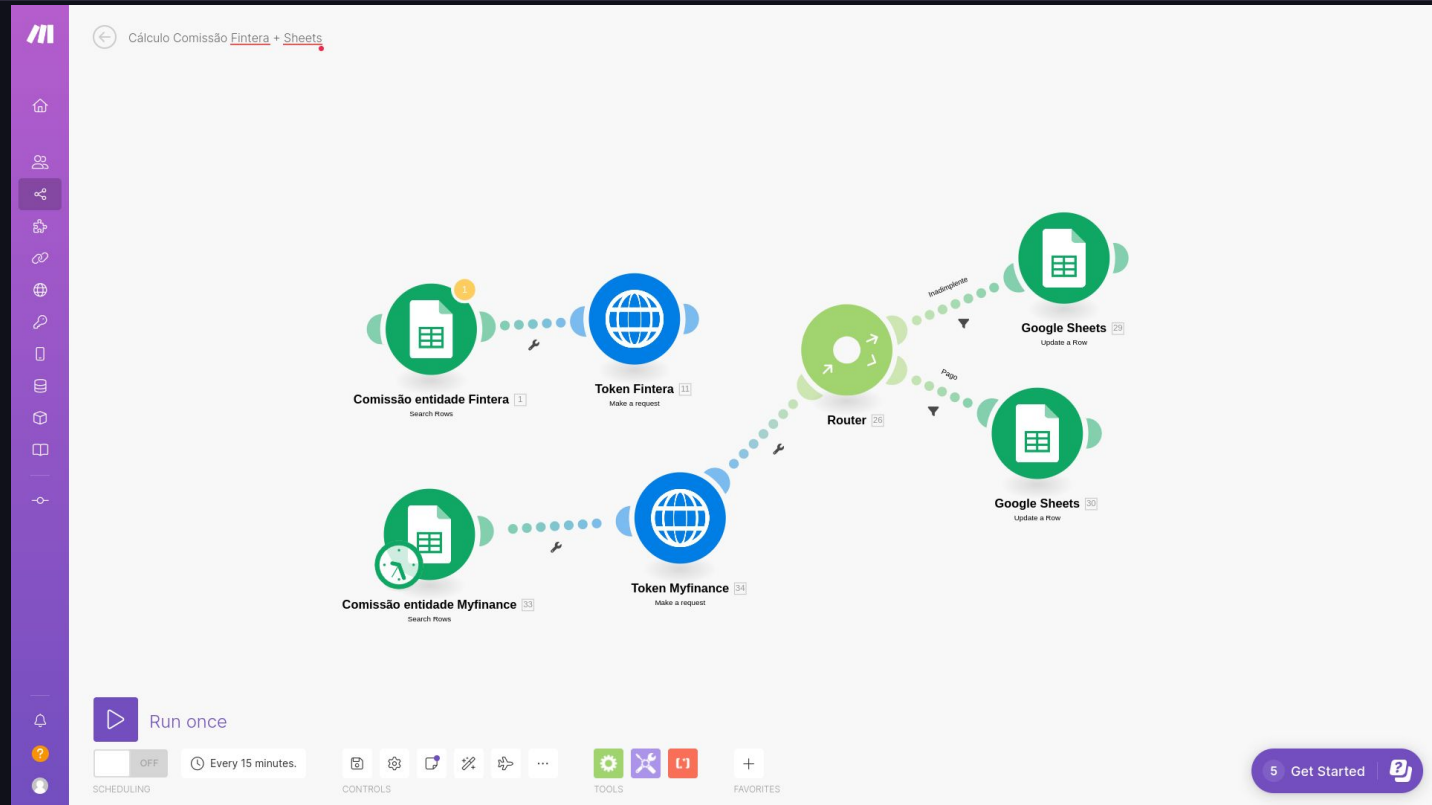
Projetos No Make

← E-gestor +Pipedrive +Sheets + ChatGuru

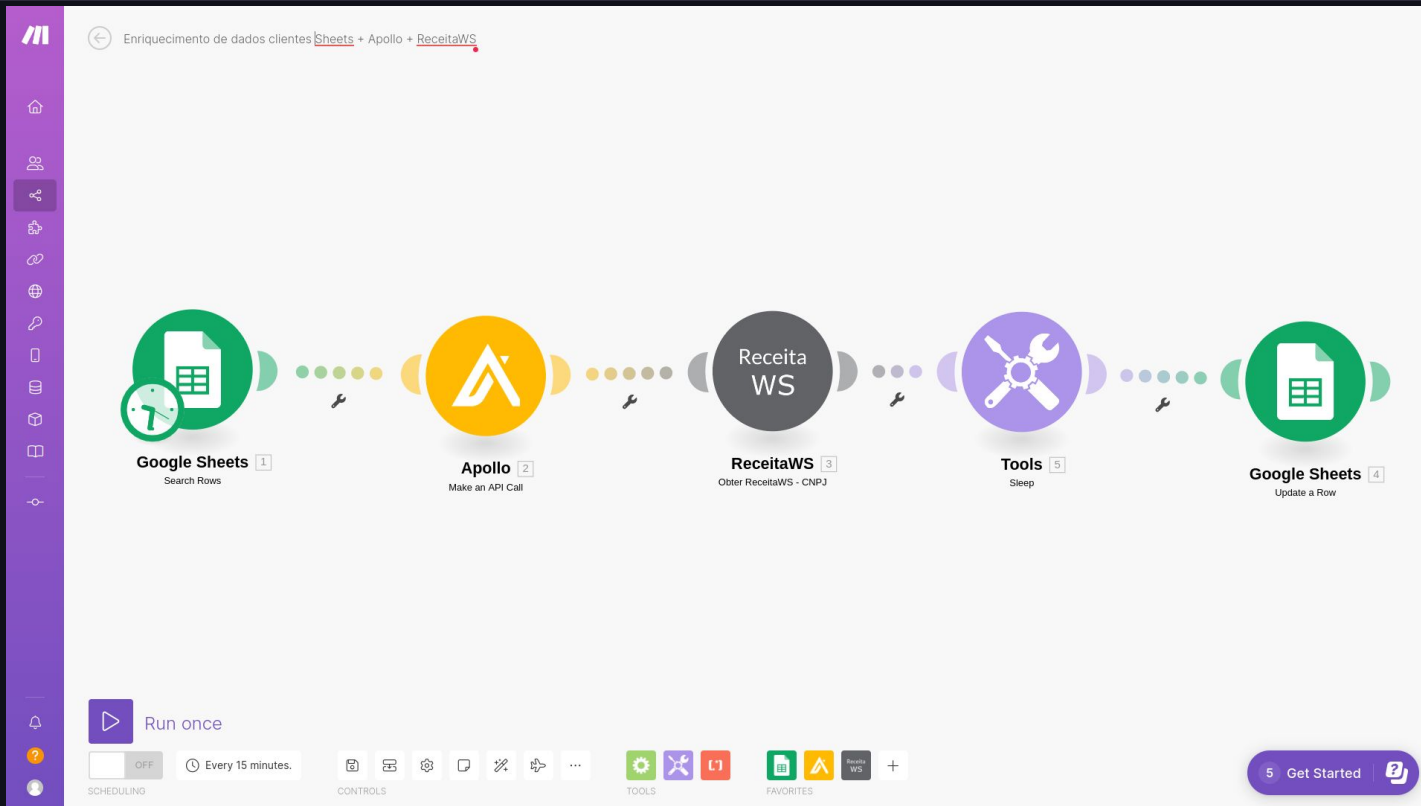


Run once

Projetos No Make



Projetos No Make



Projetos No Make

The screenshot displays the Make.com interface for a workflow titled "Preenchimento contrato Sheets + Pipedrive". The workflow consists of three steps:

- Google Sheets** (Step 5): Search Rows
- Pipedrive CRM** (Step 7): Update a Deal
- Pipedrive CRM** (Step 18): Update an Organization

The interface includes a left sidebar with navigation icons, a top bar with the Make logo and workflow title, and a bottom bar with controls and scheduling options. The "Run once" button is visible in the bottom left, and the "Get Started" button is in the bottom right.

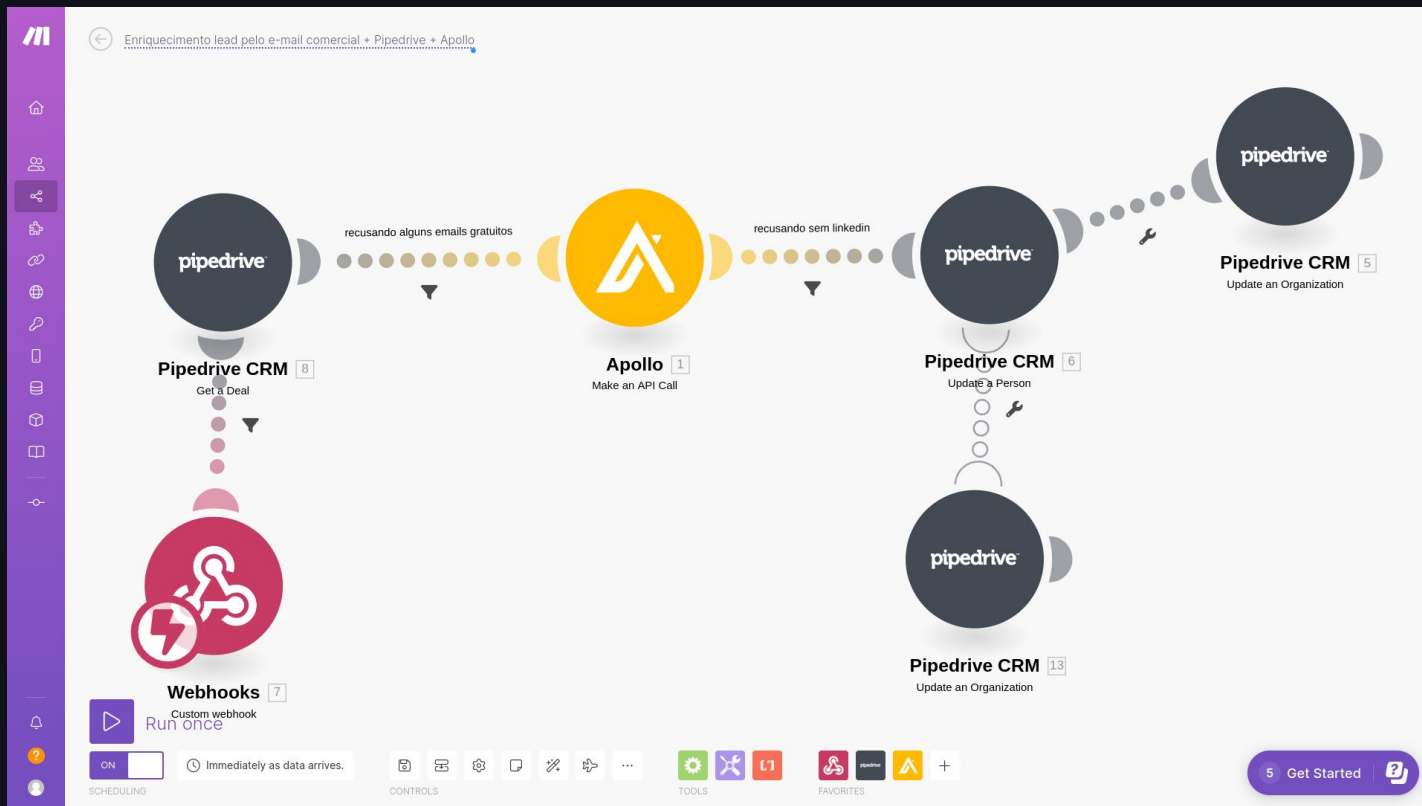
Projetos No Make

The screenshot shows a No Make automation workflow with the following steps:

- Pipedrive CRM** (3) - Watch Deals
- Pipedrive CRM** (14) - Get a Deal
- Tools** (6) - Set multiple variables
- Gmail** (5) - Send an Email

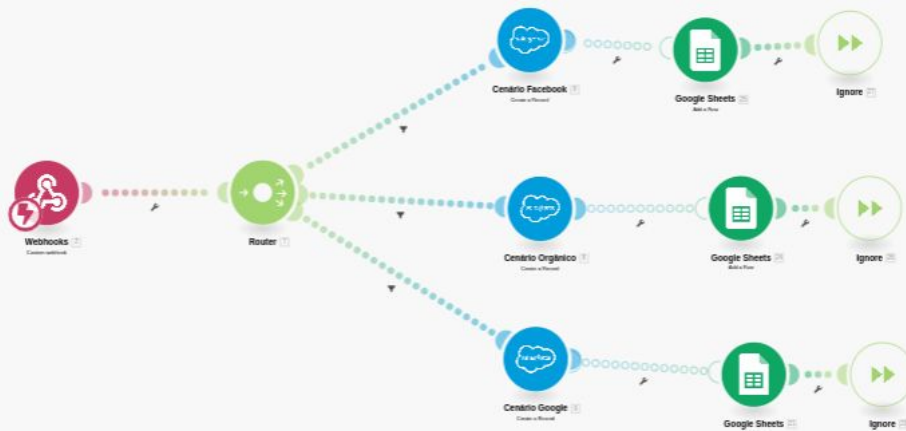
At the bottom, there is a 'Run once' button and a scheduling section with an 'OFF' toggle and a timer set to 'Every 15 minutes'. The interface also includes a left sidebar with various icons and a bottom bar with 'SCHEDULING', 'CONTROLS', 'TOOLS', and 'FAVORITES' tabs.

Projetos No Make

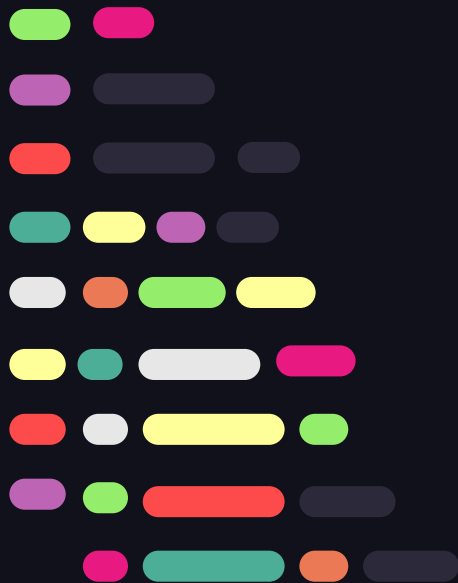


Projetos No Make

← RD + Salesforce + Sheets + trackeando orig ✓



Run once



“A primeira regra de qualquer tecnologia utilizada nos negócios é que a automação aplicada a uma operação eficiente aumentará a eficiência. A segunda é que a automação aplicada a uma operação ineficiente aumentará a ineficiência.”

—Bill Gates





Obrigado!

< Tem alguma dúvida? >

Consegue me achar facilmente
/in/julio-braz/