

HELEN CHRISTINE

BDR SÊNIOR | ESPECIALISTA EM PROSPECÇÃO B2B

Geração de pipeline qualificado para empresas B2B, de RH a C-level.

(11) 97443-2499

h.christineconecta@gmail.com

linkedin.com/in/helen-christine

SOBRE MIM

Versatilidade que gera resultado

Sou BDR Sênior com facilidade em transitar entre públicos bem diferentes: já vendi para RH, para advogado, para CFO e hoje converso direto com C-level no setor de infraestrutura. Isso me deu um olhar analítico para entender rápido quem está do outro lado e adaptar a abordagem sem perder consistência de resultado. Sou movida por meta clara e gosto de estruturar processo, não só executar.

150%

da meta batida no 1º mês
no eixo de infraestrutura enterprise

Formação: Gestão Comercial — Mackenzie (cursando, conclusão prevista ago/2027)

O QUE EU ENTREGO

Do primeiro contato à reunião agendada

Geração de listas de prospecção

Mapeamento e qualificação de contas ideais (ICP) para outbound direcionado.

Prospecção outbound

Abordagem ativa via e-mail, LinkedIn e ligação, com cadência estruturada.

Prospecção inbound

Atendimento consultivo e qualificação ágil de leads gerados por marketing.

Qualificação consultiva

Uso de BANT e Spin Selling para validar fit real antes de agendar reunião.

Geração de oportunidades qualificadas

Entrega de reuniões agendadas com decisor certo, prontas para o closer.

Estruturação de processo comercial

Desenho de funil, playbook e comunicações para times que ainda não têm o processo.

RESULTADOS

Números que sustentam a trajetória

150%

da meta batida no 1º mês
no eixo de infraestrutura

INFRAESTRUTURA ENTERPRISE

+20

oportunidades geradas por mês
em contas enterprise, por 8 meses
seguidos

EXAME

30%

de conversão das oportunidades
geradas, acima da média do time

SALÚ

FERRAMENTAS & TÉCNICAS

Stack e metodologia de trabalho

Ferramentas

- Salesforce
- Hubspot
- Apollo
- Snovio
- LinkedIn Sales Navigator
- MeetRox
- IA proprietária (interna)
- Claude
- Gemini

Técnicas de condução

Rapport

Construção de conexão genuína antes da pauta comercial.

Spin Selling

Perguntas estruturadas para revelar dor e urgência real.

BANT

Validação de orçamento, autoridade, necessidade e prazo.

Gatilhos mentais

Comunicação persuasiva alinhada ao momento do lead.

TRAJETÓRIA

Já vendi para públicos bem diferentes



Vamos conversar sobre seu próximo projeto?

Prospecção outbound e inbound, qualificação consultiva e geração de oportunidades qualificadas — sob demanda, com processo estruturado do primeiro contato à reunião.

(11) 97443-2499

h.christineconecta@gmail.com

linkedin.com/in/helen-christine