Contato

11963527985 (Mobile)
viniciuspanchame@gmail.com

www.linkedin.com/in/viníciuspanchame (LinkedIn)

Principais competências

Desenvolvimento de negócios
Inteligência de mercado
Negociação

Vinícius Panchamé

B2G | Estratégia & Desenvolvimento de Negócios Públicos | Governança e Contratações Públicas
São Paulo, São Paulo, Brasil

Resumo

Especialista em licitações e contratos públicos, com mais de 8 anos de atuação em todas as etapas do processo licitatório da análise de editais à gestão pós-contratual.O que eu faço: Análise e interpretação de editais (pregões eletrônicos e presenciais) Elaboração de propostas técnicas e comerciais Negociação com órgãos públicos e fornecedores Gestão contratual e conformidade legal (Lei 14.133/2021) Otimização de processos internos de licitaçãoResultados: Mais de R$ 25 milhões em contratos conduzidos até o momento Atuação em pregões para setores de alimentação, logística e serviços Formação complementar em Administração (Fundação Bradesco)Busco sempre manter conexões com gestores de compras públicas, pregoeiros, fornecedores e profissionais de licitação, trocando experiências e identificando oportunidades de negócio no ecossistema B2G com foco na construção e manutenção de relacionamentos sólidos entre órgãos públicos e fornecedores.

Experiência

Access | Information Management
Bidding Analyst
novembro de 2025 - Present (1 ano 1 mês)
São Paulo, Brasil

Responsável pelo setor de Governo (Gov) na empresa, atuando na estruturação do setor desde a base
Análise e interpretação de editais públicos para identificação de oportunidades de negócio
Elaboração de propostas técnicas e comerciais alinhadas às exigências legais

Acompanhamento de pregões eletrônicos e presenciais, do lançamento à assinatura do contrato com gestão estratégica, gerando resultados relevantes em contratos já nos primeiros 4 meses de atuação

Atuação na gestão de oportunidades e processos de contratação públicos e privados, com forte interface entre clientes, fornecedores, parceiros e áreas internas.

Responsável por entender as necessidades dos clientes, estruturar demandas e conectar as áreas envolvidas na execução, atuando diretamente em reuniões, apresentações e negociações.

Experiência na gestão do relacionamento e satisfação dos clientes após a contratação, acompanhamento de prazos, retenção e continuidade contratual.

Pan/Am Alimentos Ltda
Consultor em Licitações
março de 2024 - junho de 2025 (1 ano 4 meses)
São Paulo, Brasil

Condução de processos licitatórios com foco em conformidade e competitividade de preço
Negociação direta com órgãos públicos e otimização de propostas comerciais
Contribuição para o total de R$ 15M+ em contratos fechados.

Dparma Alimentos Ltda
Consultor licitacões
abril de 2018 - junho de 2025 (7 anos 3 meses)
São Paulo, São Paulo, Brasil

Gestão ponta a ponta de licitações: da análise do edital à execução contratual
Estruturação de processos internos que aumentaram a eficiência na submissão de propostas
Relacionamento contínuo com compradores públicos e fornecedores estratégicos

Mascaro Tour
3 anos 7 meses

Assistente administrativo
setembro de 2015 - fevereiro de 2018 (2 anos 6 meses)

Aprendiz
agosto de 2014 - setembro de 2015 (1 ano 2 meses)
São Paulo, Brasil

Desde que recebi a oportunidade do meu primeiro emprego, pela Mascaro Tour, como aprendiz, passei por quase todas as áreas da empresa, me

destacando nas áreas administrativas financeiras, nas áreas de CAP e CAR, fui promovido ao cargo de assistente administrativo

Formação acadêmica

Universidade Paulista

Bacharelado em Direito, Law

Fundação Bradesco

Administração, Administração e Negócios · (janeiro de 2017 - junho de 2019)

UNIP

Ciencias da computação, Computer Science