

Portfólio Camila Agostini

- Definição de Persona e Jornada de Compra através de pesquisas;
- Criação do Lead Scoring;

A screenshot of a 'Propriedade' (Property) configuration window. It features a table with two columns: 'Propriedade' and 'Peso' (Weight). The table lists four properties with their respective weights and a percentage value. Each row has an 'Editar' (Edit) button and a dropdown arrow. At the bottom, there is a '+ Adicionar propriedade' (Add property) button.

Propriedade	Peso
Gestão de Indicadores de Desempenho	30%
Planejamento Estratégico	35%
Como você se define (Função)	25%
Funcionários	10%

A screenshot of a configuration window titled 'Propriedade Gestão de Indicadores de Desempenho'. It shows the 'Método de busca do termo na propriedade' (Search method for the term in the property) section. There are two radio buttons: 'Contém' (Contains) and 'Exato (é igual)' (Exact (is equal)). The 'Exato' option is selected. Below this, there is a section 'Adicione termos e atribua uma nota para cada um deles.' (Add terms and assign a score to each of them). This section contains three rows, each with a text input field, a star rating, and a score. The first row is 'Sim' (Yes) with a score of 9. The second row is 'Não sei' (I don't know) with a score of 1. The third row is 'Não' (No) with a score of 5. At the bottom, there is a '+ Adicionar termo' (Add term) button and two buttons: 'Cancelar' (Cancel) and 'Salvar e fechar' (Save and close).

Criação de Landing Pages para captação de Leads;

<https://materiais.scoreplan.com.br/quero-ser-parceiro>

<https://materiais.scoreplan.com.br/base-demo>

<https://materiais.scoreplan.com.br/demonstracao-scoreplan>

<https://materiais.scoreplan.com.br/ebook-gestao-de-planos-de-acao>

- Criação de PopUps para captação de Leads;



Definição das palavras chave e pautas mensais de conteúdo

Para definir as palavras chave e pautas utilizo ferramentas como Answer the Public, Ubersuggest, Ferramenta de Busca de Palavras do Google AdWords, nas buscas do próprio Google (sugestões de fim de página e sugestões da barra de pesquisa) e no site dos concorrentes.

<https://scoreplan.com.br/voce-utiliza-trello-na-sua-empresa-ou-esta-pensando-em-utilizar-descubra-porque-o-scoreplan-e-melhor/>

<https://scoreplan.com.br/ainda-nao-fez-o-planejamento-estrategico-de-2019-ainda-da-tempo/>

<https://scoreplan.com.br/planilhas-na-gestao-estrategica/>

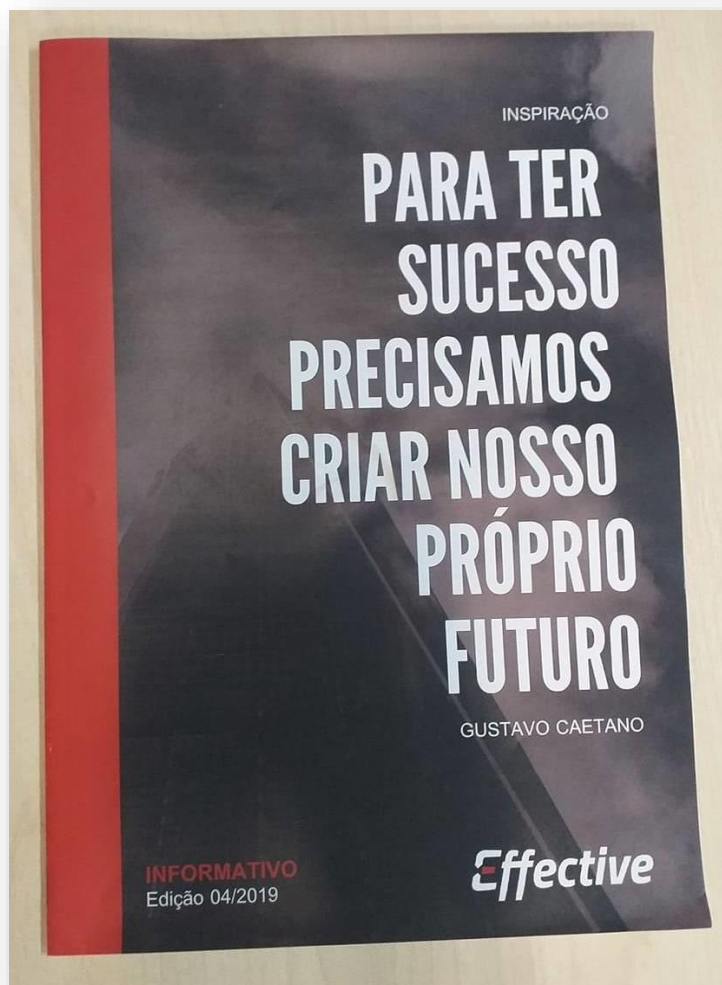
<https://scoreplan.com.br/game-of-thrones-alem-do-entretenimento-o-que-podemos-aprender-sobre-gestao-empresarial-com-a-aclamada-serie/>

<https://scoreplan.com.br/indicadores-de-desempenho-um-guia-completo-para-gestao-de-performance/>

<https://scoreplan.com.br/gestao-do-plano-de-acao-um-guia-completo-com-3-ferramentas-poderosas-para-garantir-resultados/>

- Criação e manutenção de automações de e-mail para condução do lead ao longo da jornada de compra

- Informativos Trimestrais



INSPIRAÇÃO

IT'S NOT FAITH IN TECHNOLOGY. IT'S FAITH IN PEOPLE

STEVE JOBS

INFORMATIVO - Edição 03/2018

Effective
Gestão Empresarial

Nesta edição você vai ver:

- + Case de Sucesso: Inspect BI na Acre Caxias (Pag. 1)
- + Novidades do novo ERP Web (Pag. 2)
- + Novo Produto: Score (Pag. 2)
- + Novidades no Inspect BI (Pag. 3)
- + Novidades no Prodest (Pag. 3)
- + Projeto RFID (Pag. 4)
- + Cronograma de Cursos e Eventos 2018 (Pag. 4)

Case de Sucesso

Inspect BI integrado ao ERP para melhorar o controle da operação e potencializar resultados

O gerente administrativo da Acre Caxias, Leonardo Sonda, conta que já sentem resultados positivos com a implementação do Inspect BI. É uma plataforma totalmente integrada com o nosso ERP, nos possibilita implementar controles sem ter que nos preocupamos em alimentarmos manualmente, tudo está automatizado.

Com o Inspect BI, a gestão comercial se limita apenas em criar os controles necessários. A alimentação dos dados de forma automática fornece informações em tempo real para planos de ação e decisões estratégicas. "Antes gastávamos tempo alimentando planilhas e gráficos. Agora utilizamos esse tempo para analisar as informações. Além disso, o visual é bastante amigável ao usuário, facilitando o entendimento e interpretação", diz Sonda.

E apesar do pouco tempo de uso, a direção da Acre Caxias já comemora resultados. "A análise de informações que era feita quinzenalmente ou mensalmente, já está sendo realizada diariamente em diversas situações. Além da rapidez, temos uma quantidade maior de controles já criados. Como não temos mais a necessidade de alimentar as informações de maneira manual nosso trabalho se dá uma única vez: na criação dos controles".

Com o Inspect BI integrado ao ERP, a Acre Caxias facilita a gestão comercial, proporciona uma atuação mais estratégica a seus vendedores e representantes, facilita o dia a dia dos gestores e torna toda a operação mais inteligente, barata e eficiente.

Leonardo Sonda
Gerente Administrativo - Acre Caxias
A Acre Caxias é uma indústria - comércio e distribuição de diversos produtos, leite, melão, suco de laranja e suco de manga. Também possui uma linha de produtos de higiene pessoal.

Dreams don't work unless you do.

Start today.

John C. Maxwell

INFORMATIVO - Edição 07/2018

Effective
Gestão Empresarial

Nesta edição você vai ver:

- + Case de Sucesso: Inspect BI na Frama (Pag. 1)
- + Bloco K, EPD-REINF e Menu WEB (Pag. 2)
- + Lançamento Eletrônica de Documentos e Pipedoc (Pag. 2)
- + Notícias #Curtinhas (Pag. 3)
- + Scoreplan: Prazo, Novas Conquistas e Funcionalidades (Pag. 3)
- + Case de Sucesso: Scoreplan na AND (Pag. 4)
- + Workshop Inspect BI e Eventos 2018 (Pag. 4)

Case de Sucesso

Inspect BI para integrar dados e melhorar a tomada de decisão

A escalada da Frama nos últimos anos acionou um sinal de alerta, sobretudo na gestão comercial: era preciso integrar processos, desonerar e caminhar para uma administração mais focada na organização e na análise de dados.

"As informações estavam espalhadas em diversos locais, em planilhas. Quando precisávamos atualizá-las, tínhamos de dispor de um tempo bastante grande, o que tornava o processo mais caro. Essa dificuldade muitas vezes nos fazia abrir mão de dados importantes para a tomada de decisão", conta Daniel Zanette, Diretor Comercial da empresa.

A partir da implementação do Inspect BI, todas as interações tanto com a equipe de vendas da Frama quanto com os clientes são feitas olhando os dados dos últimos anos. "Isso possibilita uma tomada de decisões mais embasada e com menores riscos. A partir do momento em que os dashboards ficaram prontos, os benefícios começaram a aparecer".

Ainda de acordo com o executivo, "O Inspect BI é uma ferramenta que consegue traduzir em números, gráficos e até mesmo mapas, tudo o que acontece na área comercial".

Daniel Zanette
Diretor Comercial - Frama
A Frama Produções de Papelaria tem como missão oferecer a tecnologia para empresas profissionais, para quem quer crescer. São 30 anos de experiência, atendendo mais de 3.5 mil clientes no ramo de papelaria, sempre com excelência.

INFORMATIVO - Edição 04/2019

2

ERP

ERP Web!

Precisamos avançar com o desenvolvimento do novo ERP Web, no entanto também não podemos deixar de atender as necessidades de desenvolvimento do ERP Forms. Por este motivo estipulamos que em 2019 70% da nossa capacidade produtiva mensal estará destinada ao desenvolvimento do novo ERP WEB, enquanto apenas 30% desta será destinada a customizações do ERP Forms. Por este motivo, este é um ano do qual deverão esperar muitas novidades no sistema.

Estas novidades, caracterizadas por mudanças no sistema, e frequentemente na forma como vocês o utilizam, tem por única finalidade a evolução tecnológica do sistema.

Ferramentas de Desenho Técnico

Recentemente o primeiro cliente começou a usufruir da integração do Effective ERP com as ferramentas de desenho técnico (SolidWorks, CAD, etc). Para maiores informações sobre o projeto: comercial@effectiveerp.com.br

Sua equipe não consegue produzir mais porque cada usuário só pode operar com uma tela do sistema aberta? Os usuários "disputam" as licenças de uso do sistema para otimizar o trabalho? Entre em contato com a nossa equipe comercial e conheça o Multi-sessão!

Scoreplan

De Produto a Spin-off

Como a grande maioria sabe, o Scoreplan nasceu em 2017 como um novo produto do mix da Effective. Com o passar do tempo, percebemos o quanto potencial era a oportunidade e a solução, e com o objetivo de conseguir capital e mentoria para escalar vendas o Scoreplan se tornou uma Startup, uma nova empresa: a Scoreplan!

A Scoreplan já conta com mais de 60 clientes, e mais de 30 consultores parceiros - espalhados em 10 estados brasileiros!

Estamos participando de vários processos para aceleração, mentoria e investimento, já tendo sido aprovados em 3 deles:

SEBRAE ScaleUP

SEBRAE Global Tech

INOVATIA BRASIL

Outras seleções que participamos: WOW e Japer

WOW

Japer

INFORMATIVO - Edição 04/2019

3

Recentemente fomos notícia na EXAME: Startup de Caxias do Sul lança software para Planejamento Estratégico e conquista adeptos em todo o Brasil!

Este ano vamos expor em grandes eventos; como o Mind7 - que ocorrerá nos dias 17 e 18 de Maio nos Pavilhões da Festa da Uva em Caxias do Sul, e o Gramado Summit - que ocorrerá entre 31 de Julho e 2 de Agosto em Gramado. Participe destes eventos; agregue conhecimentos, faça networking e ainda, aproveite e não faça uma visita!

Conheça alguns dos clientes mais recentes:



Scoreplan no Relatório da McKinsey & Company

A McKinsey, empresa americana reconhecida por ser líder mundial no mercado de consultoria empresarial, publicou um relatório sobre a economia digital brasileira, incluindo indicadores macroeconômicos, tendências da Internet, fatos sobre investimentos e dados sobre o cenário geral de empreendedorismo e inovação.

A consultoria reconheceu mais de 10.000 Startups no Brasil, e mais de 915 Startups no Rio Grande do Sul. E a Scoreplan, está na lista das principais Startups do ecossistema nacional!

Info Money

Em decorrência do reconhecimento da McKinsey, fomos também citados em uma matéria da InfoMoney. O Brasil é um dos países mais difíceis do mundo para abrir e fechar negócios, segundo um relatório da McKinsey 67% fecham após 5 anos.

Veja o depoimento de alguns clientes:

KEKO

Estamos utilizando a ferramenta em todas reuniões gerenciais mensais para os indicadores estratégicos e também nos demais fóruns de indicadores táticos e operacionais. Estamos muito felizes com a ferramenta, toda a gestão e boa parte dos analistas fazem uso da mesma. A Equipe da Scoreplan sempre nos atendeu muito bem.

TINE

O Scoreplan tem nos auxiliado a focar, de fato, na estratégia de forma muito assertiva, fazendo com que os gestores mantenham o pensamento no longo prazo, podendo, a qualquer momento, replanejar as ações de uma forma muito ágil. A Scoreplan se mostra como uma parceira que não mede esforços para manter o nível de encanto dos clientes.

- Campanhas de e-mail Marketing para base de leads não qualificada, com o objetivo de qualificar

Olá, tudo bem?

Você provavelmente não me conhece, mas tomei a liberdade de fazer este contato porque **eu acredito que possamos criar um networking valioso, então não deixe de ler meu e-mail por favor 🙏**

Eu me chamo Camila e faço parte da [Scoreplan](#), uma Startup que tem como objetivo ajudar as empresas a atingirem seus objetivos e metas.

Toda a semana eu atualizo o Blog da Scoreplan com conteúdos sobre gestão estratégica, fica o convite para [conferir](#).

Mas hoje para iniciar (eu espero) essa nossa trajetória, eu te trouxe um conteúdo mais completo, **um eBook sobre Indicadores de Desempenho: [clique aqui para baixar gratuitamente](#)**.

Espero que goste, e se quiser me dar o seu feedback ou trocar uma ideia, é só responder esse e-mail.

Abraços e até 😊



Camila Agostini
Analista de Marketing

Scoreplan

Assunto: Sua equipe não atingiu as metas? Números ruins naquele KPI importante?

E se você conseguisse identificar a causa raiz desse resultado ruim, isso não te ajudaria a tomar uma ação mais assertiva em relação a isso?

Me chamo Camila e faço parte da [Scoreplan](#); nós já ajudamos uma grande empresa de acessórios para personalização de veículos a **reduzir o seu tempo de resposta, em situações como esta, em até 20 dias!**

Solicite acesso a uma versão TRIAL do Scoreplan e entenda como isso é possível.

Quero minha TRIAL ➤

São 30 dias de acesso GRATUITO para você testar!

Se quiser trocar uma ideia, é só responder esse e-mail 😊



Camila Agostini
Analista de Marketing

Scoreplan

Olá, tudo bem?

Eu sou a Camila, uma das Co-Founders da [Scoreplan](https://scoreplan.com.br).

Provavelmente não nos conhecemos, mas como parte da nossa missão como Startup é ajudar a **conscientizar e educar a comunidade empresarial sobre a importância do Planejamento e da Gestão Estratégica**, tomei a liberdade de fazer este contato para **te entregar alguns conteúdos** 😊

Deixa eu te perguntar; **você já fez o Planejamento Estratégico da empresa ou ainda não?** 😊

- **Se você ainda não fez**, preparamos um guia completo, um **eBook** com metodologias simples, porém testadas e utilizadas mundialmente, para elaborar um **Planejamento Estratégico matador para 2019**.

Faça o download GRATUITO ➡ <https://bit.ly/2lSawci>

- Mas, **se você já fez**, preparamos um **eBook sobre Indicadores de Desempenho**; um guia completo para uma gestão de alta performance!

Faça o download GRATUITO ➡ <https://bit.ly/2NMWygS>

Todos estes materiais foram criados com muito carinho por nós, espero que possam te ajudar de alguma forma.

Estou à disposição se quiser conversar mais, um abraço!



Camila Agostini
Analista de Marketing

Scoreplan

Olá, tudo bem?

Vi que você não se interessou pelos conteúdos que te enviei antes, então voltei para te sugerir um novo 😊

Independente de você fazer ou não Planejamento Estratégico, provavelmente você trabalhe com **Planos de Ação** - se não de modo estratégico, para gerenciar atividades e projetos, certo?

Temos percebido que existe um problema comum à todas as empresas; **difficuldade para gerenciar** - atividades que se perdem, prazos estourados, entre outras coisas.

Pensando nisso, criamos um **eBook sobre Gestão de Planos de Ação com 3 ferramentas poderosas que te ajudam a garantir eficiência!**

- Baixe aqui GRATUITAMENTE o eBook ➡ <https://bit.ly/2TtneCw>

Espero que este conteúdo faça sentido para você, essa é minha contribuição de hoje 😊

Estou à disposição se quiser conversar mais, um abraço!



Camila Agostini
Analista de Marketing

Scoreplan

E aí, tudo bem?

Leu o eBook que te enviei? Gostou do material? Eu espero que sim, se quiser me dar o seu feedback fique à vontade - ficarei muito feliz 😊

Mudando só um pouquinho de assunto; você sabia que **50% das empresas fecham após 4 anos da abertura**? E sabia, que **a falta de Planejamento (e Execução) é a causa número 1 do fracasso dos negócios**?! E não sou eu quem está falando, estes são dados da *Exame* e do *Sebrae*.

Nós desenvolvemos uma plataforma web, simples e completa, que ajuda gestores a atingirem seus objetivos; planejando, executando e monitorando as suas estratégias!

- **Solicite uma Demonstração online** do sistema, é sem compromisso!
➡ <https://bit.ly/2UnCZYX>
- Ou, solicite acesso a uma **versão de Teste** e use **GRATUITAMENTE** por 30 dias ➡ <https://bit.ly/2VA94Nk>

Essa é minha contribuição de hoje 😊

Estou à disposição se quiser saber mais, um abraço!

Olá, tudo bem?

Acho que estou começando a te conhecer melhor, porque o e-mail anterior você leu né? Hehe 😊

Brincadeiras à parte, acredito que uma gestão mais ágil, focada em resultados, seja o seu objetivo, e é por isso que eu tenho mais um conteúdo para te sugerir: um **eBook sobre Gestão de Indicadores para alta Performance!**

Baixe aqui GRATUITAMENTE ➡ <https://bit.ly/2SPphfM>

Espero que este conteúdo faça sentido para você, essa é minha contribuição de hoje 😊

Estou à disposição se quiser conversar mais, um abraço!



Camila Agostini
Analista de Marketing

Scoreplan

- Desenvolvimento de todo o site:

www.scoreplan.com.br Todos os textos, chamadas, imagens.

- Desenvolvimento de Cases

<https://scoreplan.com.br/scoreplan-otimiza-a-gestao-dos-indicadores-na-keko-acesorios/>

<https://scoreplan.com.br/scoreplan-melhora-a-performance-da-sumig-com-informacoes-mais-precisas-e-tomadas-de-decisao-mais-ageis/>

<https://scoreplan.com.br/scoreplan-unifica-a-gestao-estrategica-e-intensifica-o-controle-de-kpis-da-soprano/>

- Campanhas no LinkedIn

Scoreplan
Scoreplan 203 seguidores
3 sem

Muitas ideias e iniciativas, e pouca ação e resultado na sua empresa?
KPIs (Indicadores) com resultados abaixo do esperado?
Prejuízos com o alto tempo de resposta gasto na identificação e resolução desses problemas?

Sensação de estar sempre correndo atrás da máquina", "apagando incêndios" ou "parado na estaca zero"?

Então esse post é pra você!
Conheça a Scoreplan, já ajudamos muitas empresas a solucionarem estes mesmos problemas!



Muitas
INICIATIVAS
e pouca **AÇÃO**
na sua empresa?

Acesse o site e saiba mais!

scoreplan.com.br

Scoreplan
203 seguidores
3 sem

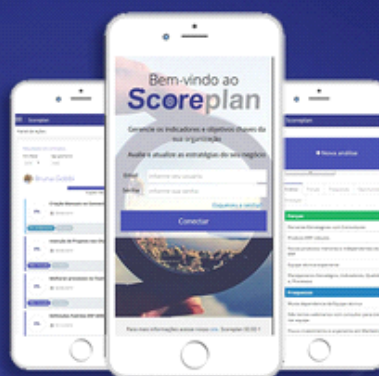
...

Muitas ideias e iniciativas, e pouca ação e resultado na sua empresa?
KPIs (Indicadores) com resultados abaixo do esperado?
Prejuízos com o alto tempo de resposta gasto na identificação e resolução desses problemas?

Sensação de estar sempre correndo atrás da máquina", "apagando incêndios" ou "parado na estaca zero"?

Então esse post é pra você!
Conheça a Scoreplan, já ajudamos muitas empresas a solucionarem estes mesmos problemas!

**MELHORE A
PERFORMANCE
DO SEU NEGÓCIO
AGORA!**



Acesse o site e saiba mais!

scoreplan.com.br

Scoreplan
203 seguidores
6 d

Você é consultor empresarial? Tem dificuldade em tangibilizar o seu trabalho ou, de mostrar o valor dele ao estabelecer o seu preço?

Então a Gabriela tem um recado pra você, olha só:



Aumente sua receita e melhore suas entregas!

Scoreplan

Scoreplan
203 seguidores
6 d



➤ Quer melhorar os resultados da sua empresa mas não sai de dentro dela? [Aí fica difícil].

➤ Se você só olha pra dentro, como poderá considerar os desafios que o mercado impõe ao seu negócio na hora de definir a sua estratégia?

AMPLIE SEUS HORIZONTES! TROQUE IDEIAS COM OUTROS GESTORES. PARTICIPE DE CURSOS E EVENTOS. LEIA.

Isso não vai te fazer menos produtivo.

➤ Produtividade é fazer MAIS e MELHOR NO MENOR TEMPO. Se você não se desenvolve, só faz MAIS em MENOS TEMPO, mas nunca fará MELHOR.

Comece hoje a mudar o seu mindset! A Marta Buffon Martins tem um convite pra você!



16/07 às 08h, na CIC Caxias!A Execução como Fator Crítico de Sucesso d...

Consultor, melhore suas entregas e aumente sua receita!

[Inscreva-se](#)



Camila Agostini

Olá [Camila](#), tudo bem?

Me chamo Camila e faço parte da [Scoreplan](#). Tomei a liberdade de fazer este contato porque eu acredito que possamos estabelecer uma parceria interessante.

Se eu estou certa, você atua com consultoria empresarial não é? Me diz uma coisa então:

Você tem dificuldade em tangibilizar o seu trabalho ou, de mostrar o valor dele ao estabelecer o seu preço? Já teve problemas com empresas que não executaram as atividades que você solicitou, e acabaram atribuindo a culpa da falta de resultado ao seu trabalho?

Nós temos um programa de parceiras que, além de te ajudar a resolver esses problemas, te oferece ganhos financeiros recorrentes!

Ficou interessado? Então responda essa mensagem ou se inscreve pelo formulário!

[Se ficar na dúvida, dá uma olhada no [depoimento](#) de um dos nossos parceiros]

Um abraço!

[Inscreva-se →](#)

▶ Gerencie suas preferências de anúncios ou cancele o recebimento
...visualizar mais

Sensação de estar sempre "correndo atrás da máquina"?

[Inscreva-se!](#)



Camila Agostini

Olá [Camila](#), tudo bem?

Sensação de estar sempre "correndo atrás da máquina" então?

Muitas ideias e iniciativas, e pouca ação e resultado na empresa?

Quer melhorar os resultados da sua empresa ou equipe?

Então eu tenho um convite pra você!

🗨 No dia 16/07 o Ivan Polidoro, a Marta Buffon Martins e o Gilmar Casagrande estarão discutindo, ao longo de um delicioso café da manhã na CIC Caxias, o tema: **A Execução como Fator Crítico de Sucesso da Empresa**, acerca do Planejamento Empresarial "Onde estamos, para onde vamos e como chegaremos lá?".

O cronograma do evento está imperdível! Participe!

Mais informações e Inscrições no link abaixo.

[Inscreva-se! →](#)

🔔 [Gerencie suas preferências de anúncios](#) ou [cancele o recebimento](#)
...visualizar mais



- Campanhas no Google AdWords;

- Mentora do Fórum Scoreplan;

Definição da pauta, organização do evento, criação dos materiais, divulgação.

1º FÓRUM SCOREPLAN

A EXECUÇÃO COMO FATOR CRÍTICO DE SUCESSO DA EMPRESA

16/07/2019

das 08h às 10h30

CIC CAXIAS

Restaurante Subsolo



<https://bit.ly/2Jg414G>

Especialistas Convidados:



GILMAR
CASAGRANDE



MARTA BUFFON
MARTINS



IVAN CARLOS
POLIDORO

Participe!
#StartToday



R\$35

por pessoa

O QUE ESPERAR DO FÓRUM?

PLANEJAMENTO EMPRESARIAL,
DA ESTRATÉGIA À EXECUÇÃO

Rodadas de Perguntas e Respostas
com os Especialistas convidados:

- Bloco 1:

Onde Estamos?

- Bloco 2:

Para onde vamos?

- Bloco 3:

Como chegaremos lá?

Um delicioso Café
da Manhã será
servido na mesa!

Realização:

Scoreplan

Apoio:

APEME

Co-realização:

icp
CONSULTORIA
GESTÃO

casattos
evolução para sua empresa

Buffon, Martins
consultoria

- **Definição dos roteiros de vídeo para captação de parceiros;**

<https://www.youtube.com/watch?v=YxO6EInHmQ>

https://www.youtube.com/watch?v=nR7WavY_J4w

- **Newsletter quinzenal**

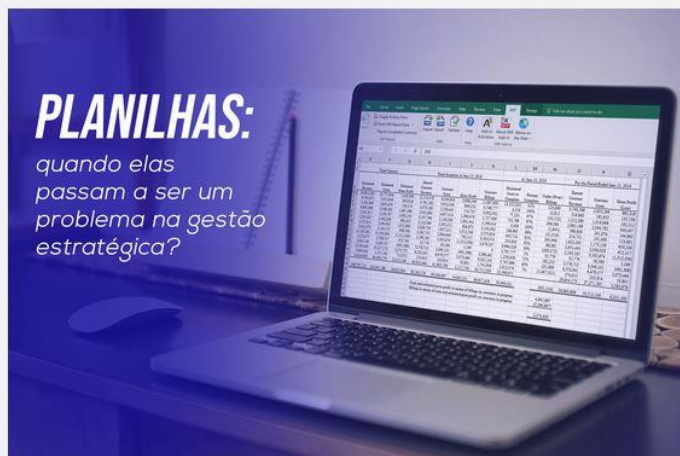
[Metade do ano 🗓️] Só eu que estou achando que 2019 está voando, ou você também *[PRIMEIRO_NOME]*?

Bom, está está passando rápido é melhor não perder tempo né?! 😊

Como estão as coisas por aí? Algum daqueles conteúdos que eu te mandei, no meu último e-mail, te ajudou de alguma forma?

Hoje eu trouxe conteúdos bem variados; uma reflexão sobre o uso de planilhas, um novo artigo sobre KPIs (porque nós amamos), mas também um artigo e um eBook falando só sobre Planejamento Empresarial.

Vamos lá?



Planilhas: quando elas passam a ser um problema na gestão estratégica?

As planilhas são muito importantes, mas há momentos em que torna-se perceptível que elas não conseguem mais suprir as demandas da organização.

Neste artigo vamos falar sobre os sinais que o seu negócio poderá demonstrar **se estiver na hora de superar a “planilhização” e partir para um sistema especializado.**

Olá *[PRIMEIRO_NOME]*, tudo bem?

Cheguei com conteúdos bem diferentes hoje; tem artigo novo sobre Gestão à vista, um conteúdo épico sobre Planos de Ação (recomendo muito a leitura aliás 😊), uma pesquisa/reflexão rápida sobre tomada de decisão, e um convite especial pra quem é de Caxias do Sul e Região!

Vamos lá?



Conteúdo Épico 🏆

Gestão do Plano de Ação: um guia completo com 3 ferramentas poderosas para garantir resultados

Somente as empresas que projetam seu futuro de maneira consciente e sistêmica **estão aptas a sobreviver e prosperar** em um ambiente de ampla competitividade e globalização.

É neste ambiente que a elaboração e a execução de planos de ação é fundamental.

Sobre isso vamos refletir neste conteúdo épico! Você vai entender **quais são os desafios da execução de planos de ação e também conhecer três ferramentas úteis para executá-los e geri-los com máxima eficácia.**

Oi *|PRIMEIRO_NOME|*.

Tudo bem?

Metade da semana, volta de feriado, estamos acelerados aqui na Scoreplan!

Saímos no Relatório da McKinsey sobre o Cenário de Digital Brasileiro, e ainda fomos citados em uma matéria da InfoMoney!

Quer saber o que mais rolou? Game of Thrones voltou e montamos um artigo com lições de gestão empresarial para aprender com a série 🐺

E tem muito mais!



Game of Thrones além do entretenimento: o que podemos aprender sobre gestão empresarial com a aclamada série

Quem conquistará o Trono de Ferro? Qual estratégia será a vencedora? Game of Thrones, além do entretenimento, oferece muitas inspirações para o mundo dos negócios e nesse artigo, apresentamos 5 grandes lições para a gestão empresarial.

- Organização de eventos;

inspectbi

UM CONVITE
ESPECIAL PARA
VOCÊ!

WORKSHOP:

**BUSINESS
INTELLIGENCE**

22. AGOSTO • 2018



PROGRAMAÇÃO

22 • AGOSTO • 2018

PALESTRA: COMO UM SISTEMA DE BI PODE TORNAR O SEU NEGÓCIO MAIS COMPETITIVO?

14:00 - 15:00

PALESTRANTE: RONALD LOPES DE OLIVEIRA

MESTRE EM CIÊNCIA DA COMPUTAÇÃO; MBA EM GESTÃO DA INFORMAÇÃO ESTRATÉGICA; PROFESSOR DE GRADUAÇÃO E PÓS NA UCS, ONDE TAMBÉM DESENVOLVE ATIVIDADES DE GESTÃO ESTRATÉGICA PELA ASSESSORIA DE PLANEJAMENTO E ORÇAMENTO. MEMBRO DA CISC (COMUNIDADE IBEROAMERICANA DE SISTEMAS DE CONOCIMIENTO). TEM EXPERIÊNCIA NA ÁREA DE TECNOLOGIA E NEGÓCIOS, COM ÊNFASE EM GESTÃO ESTRATÉGICA, INTELIGÊNCIA COMPETITIVA, BUSINESS PLANS, E SISTEMAS DE INFORMAÇÃO PARA A TOMADA DE DECISÃO, COM IMPLANTAÇÃO DE PROGRAMAS E SISTEMAS INSTITUCIONAIS (TECNOLOGIAS DE CRM, BI, SAE).

INSPECT BI: CONHECENDO A
FERRAMENTA: FUNCIONALIDADES
E DIFERENCIAIS

15:00 - 15:30

INSPECT BI: CASE DA FRAMA PAPELARIA

15:30 - 16:00

CAFÉ COM NETWORKING

16:00 - 16:20

SORTEIO DE PRESENTE ESPECIAL E
ENCERRAMENTO DO EVENTO

16:20 - 16:30



LOCAL: EDIFÍCIO VITTORIO CORPORATE
AV. THEREZINHA PAULETTI SANVITTO, 208
SALA DE CONVENÇÕES



EVENTO GRATUITO
PARA CONVIDADOS.
VAGAS LIMITADAS!

CONFIRME SUA PRESENÇA:
CAMILA.ACOSTINI@INSPECTBI.COM.BR

ENCONTRO ANUAL DO
GRUPO DE USUÁRIOS

21
11

GUEF DAY

21 de Novembro
Ed. Vittorio Corporate - Salas de Convenção D e E
Av. Therezinha Pauletti Sanvitto - 208

PROGRAMAÇÃO

Palestra: Como integrar Marketing e Vendas com foco no resultado de longo prazo - com Eduardo Pezzi

14:00 - 15:00

Sobre o Eduardo: Consultor Especialista, e mestre em Marketing, com mais de 20 anos de experiência, Professor de Pós-Graduação da ESPM; Fundador e presidente da AMARKS - Associação de Marketing da Serra.

Newsletter Effective: Novidades, Resultados de 2018, Ações para 2019, e espaço para troca de ideias.

15:00 - 16:00

Coffee Break

16:00 - 16:15

Prodest: Conhecendo o sistema e as mais recentes atualizações e melhorias.

16:15 - 16:35

Prodest Offline: Lançamento do Prodest Mobile (App)

16:35 - 17:00

**EVENTO EXCLUSIVO E GRATUITO PARA CLIENTES
- VAGAS LIMITADAS -**

Inscriva-se: marketing@effectiveerp.com.br

- Folders e outros materiais;



- Releases para divulgação;

<https://exame.abril.com.br/negocios/dino/startup-de-caxias-do-sul-lanca-software-para-planejamento-estrategico-e-conquista-adeptos-em-todo-o-brasil/>

<https://www.infomoney.com.br/negocios/noticias-corporativas/noticia/8128468/o-brasil-e-um-dos-paises-mais-dificeis-do-mundo-para-abrir-e-fechar-negocios-segundo-um-relatorio-da-mckinsey-67-fecham-apos-5-anos>

<https://www.infomoney.com.br/negocios/noticias-corporativas/noticia/7942886/startup-de-caxias-do-sul-lanca-software-para-planejamento-estrategico-e-conquista-adeptos-em-todo-o-brasil>