



Guilherme Gabriel Oliveira

28 anos, casado, 1 filho, Brasileiro Tel.: (12) 99247-4407 Cel.: (12) 99716-2289
End: R: José Silveira Campanati, 65, Monte Castelo, São José dos campos - SP
E-mail: oguilhermegabriell@gmail.com

Objetivo:

Executivo Business Intelligence, Vendas e Marketing, líder de Gestão de Equipe. Disponibilidade para viagens e/ou residir em outro local.

Resumo:

Especialista em Vendas e Marketing com Pós-graduação no nível Especialização completo, inglês Avançado, com sólida experiência em Pipeline, fechamento, captação de clientes e gerenciamento de equipe, análise de perfil comportamental e Follow ups para clientes, bons conhecimentos em marketing digital, neuromarketing e offline. Bons conhecimentos com manipulação de ferramentas sistema CRM e KPI'S, redes sociais, copyright, Persuasão e Técnicas avançadas de Vendas desenvolvimento de estratégias de vendas Off-line e online B2B e B2C, implementação de melhoria de processos e construção de Info Produto e implementação de Lean, Six Sigma e Best Practices (LSS&BP).

Qualificações:

Softwares and Quality control tools: Office, e-mail marketing, Facebook ads, Google adwords, Sistema CRM, KPI'S, SAP, ERP'S, RD Station, Pipedrive, Find That Lead, hotmart.

Idiomas: Inglês (Avançado); espanhol (iniciante); Pacote Office Avançado;

Formação

Escolaridade Pós-graduação no nível Especialização Pós-Graduação – Especialização Neuromarketing, INova Business School (Outubro de 2018) - Concluído

Graduação ciências contábeis, UNIP (Dezembro de 2014) - Concluído

Ensino Médio Profissionalizante técnico em eletrônica, ETEP-faculdades (Julho de 2009) - Concluído

Experiencia Profissional

Empresa: W. G Consulting

Cargo: Executivo Business Intelligence e Ministrador de Treinamentos

Período: 15/06/2014 a 20/09/2018

Atividades Desenvolvidas: Desenvolvendo melhorias nos processos de vendas e marketing com projetos de estratégias de vendas de E-mail marketing, CRM, Pipeline e conversão, acompanhamento da efetividade das ações de clientes auxiliando no controle de ferramentas de Gerenciamento de Leads, acompanhamento de processos de Vendas e criação Script persuasivos. Ministração de treinamentos E palestras com Técnicas Avançadas de vendas e marketing digital, offline, análise comportamental, Inteligência emocional e Liderança.

INPE Bolsista - Março/2011 a Abril/2014 Trabalho em projetos na área espacial, como satélites, e desenvolvimento circuitos elétricos e layouts variados.

ericsson testador - Junho/2010 a Dezembro/2010 depois que os produtos eram feitos, testava e aprovava para próxima etapa, caso não passassem realizava reparos.

Informações Complementares

Cursos:

- Life Coach, Group Coach and Business Coach Metaforum International - SP - jun/2014
- PNL PRACTITIONER - Richard Bandler - Claudio Lara PNL Training - Ago/2014
- Treinamento Online - Fórmula de lançamento - Erico Rocha - jan/2015
- Treinamento Online - 8 p's do Marketing e vendas - Conrado Adolpho - mar/2015
- Treinamento Online - Produtividade - Geronimo Teml - Mai/2015
- Treinamento online - Profissão Coach - Geronimo Teml - jul/2015
- Treinamento Online - Negócios de Palestras - Roberto Shinyashiki - set/2015
- Treinamento Online - SEO na prática - Natanael Oliveira - Fev/2016
- Inteligência Emocional Cis - Paulo Vieira - Set/2016
- Treinamento Online - Copy Samurai - Conrado Adolpho - Fev/2017
- Treinamento Presencial - Experts Training - Técnicas avançadas de vendas e marketing digital e offline e Construção de Infoproduto - Ricardo Piovan - jul/2017

Perfil Detalhado

0,64%

dos brasileiros possuem o mesmo talento que você:

Organizador

No sistema, caracterizamos esse Talento pelo personagem ilustrado nesta página.

Descrição do seu talento

Você aprecia situações desafiadoras e gosta de atingir resultados com método e ordem. Sente a necessidade de ter um destino claro e uma base estruturada de trabalho, onde tenha tudo que precisa. Necessita posicionar-se antes de agir, saber aonde quer chegar e os caminhos que tem que trilhar. A partir daí, não se afasta do seu objetivo, perseverando até concluir o que se propôs. Estabelece metas e determina prioridades. Se algo sai do caminho, apressa-se em fazer as correções necessárias e não perder de vista o objetivo final. Sua capacidade de manter o foco até o final é a força que o torna eficiente, independentemente do tempo que levar. O objetivo é concluir. Às vezes, tende a centralizar para garantir que tudo será feito na ordem a que se propôs. Você sabe exigir, pressionar e fazer cumprir. Seu lema é "quem não está ao meu favor está contra mim". Impacienta-se com atrasos e obstáculos, muito embora valorize o tempo que precisa para executar suas próprias tarefas. Organizado, deliberado e resoluto, possui ainda uma abordagem meditativa, reflexiva e questionadora, exigindo concentração para a realização de seu trabalho.



TUBARÃO

A característica principal do tubarão é "fazer rápido". Seu senso de urgência é apurado e por isso prima pela ação e iniciativa. As pessoas com perfil de tubarão são motivadas à ação, impulsivos e práticos, porém, não gostam de delegar poder.

Os indivíduos com esse perfil fazem do modo mais fácil, podem ter problemas de relacionamento e tendem a resolver seus problemas sozinhos para não ter que repetir tarefas. Gostam de vencer os desafios que lhe são impostos e tem como foco principal os resultados.

PONTOS FORTES

- Fazer com que ocorra
- Parar com a burocracia

PONTOS DE MELHORIA

- Relacionamento complicado
- Fazer do jeito mais fácil

VALORES
Resultados

GATO

O Gato tem como característica principal o "fazer junto". Pessoas com perfil do gato são sensíveis e têm um bom relacionamento no ambiente empresarial, mantendo a comunicação harmoniosa. Para isso podem esconder conflitos, colocar a felicidade acima dos resultados e manipular através dos sentimentos.

Esses indivíduos têm grande aceitação social e facilidade de construir o consenso, o que provoca o reconhecimento da equipe e inspira autoridade no trabalho em equipe.

PONTOS FORTES

- Trabalhar em equipe
- Comunicação aberta

PONTOS DE MELHORIA

- Esconder conflitos
- Manipular através dos sentimentos

VALORES
Felicidade e Igualdade